

NOTA INFORMATIVA

(in ottemperanza all'art. 5 del Regolamento in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa approvato dall'Autorità per le garanzie nelle comunicazioni con delibera n. 256/10/CSP, pubblicata su GU n. 301 del 27/12/2010)

Titolo del sondaggio: *"La trasmissione d'impresa tra presente e futuro imprenditori cedenti"*

Soggetto che ha realizzato il sondaggio: IPSOS srl

Soggetto committente: CNA, Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa

Soggetto acquirente: CNA, Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa

Data o periodo in cui è stato realizzato il sondaggio: 24 aprile – 10 maggio 2013

Mezzo/Mezzi di comunicazione di massa sul/sui quale/quali è pubblicato o diffuso il sondaggio: diffusione sul sito CNA www.cna.it

Data di pubblicazione o diffusione: 29 maggio 2013

Temi/Fenomeni oggetto del sondaggio: Economia e società

Popolazione di riferimento: Lavoratori autonomi/Titolari di impresa artigiana/manifatturiera con meno di 20 addetti di età compresa tra i 55 e i 75 anni

Estensione territoriale del sondaggio: nazionale.

Metodo di campionamento: campione casuale stratificato per tipologia di azienda, area geografica, numero di addetti ed età dell'imprenditore.

Rappresentatività del campione e margine di errore: il campione non è rappresentativo dell'universo di riferimento

Metodo di raccolta alle informazioni: sondaggio di opinione tramite interviste telefoniche (CATI)

Consistenza numerica del campione di intervistati, numero dei non rispondenti e delle sostituzioni effettuate:

Interviste complete	225	6.5%
Rifiuti	1450	41.7%
Sostituzioni	1800	51.8%
Totale contatti effettuati	3475	100%

Indirizzo del sito dove sarà disponibile la documentazione completa in caso di diffusione: www.agcom.it
In caso di pubblicazione è obbligatorio riportare le informazioni della scheda indicata a pena di gravi sanzioni.
Ipsos non si assume alcuna responsabilità in caso di inosservanza.

Testo integrale di tutte le domande:

1) Potrebbe dirmi oltre a lei quante persone lavorano abitualmente in azienda?

1. 0 (solo il titolare)
2. 1-2 addetti
3. 3-4 addetti
4. 5-9 addetti
5. 10-20 addetti
6. 21-49 addetti → CHIUDERE
7. 50+ addetti → CHIUDERE

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

2) In quali dei seguenti settori classificherebbe la sua azienda/attività?

1. Industria
2. Costruzioni
3. Commercio
4. Servizi innovativi legati al web e all'information technology
5. Servizi tradizionali
6. Agricoltura → CHIUDERE

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

3) Mi potrebbe dire, nello specifico, in quali tra i seguenti settori si posiziona la sua azienda?

1. Materie Prime, energia, riciclo
2. Alimentari, tessile, abbigliamento
3. Carta, plastica, legno
4. Macchine, meccanica, metallurgia ed elettronica
5. Costruzioni
6. Commercio ingrosso e dettaglio
7. Alberghi e ristoranti → CHIUDERE
8. Trasporti, magazzinaggio e comunicazione
9. Intermediaz. monetaria e finanziaria → CHIUDERE
10. Attiv.immob.,noleggio,informat.,ricerca
11. Altre attività professionali e imprenditoriali
12. Chimica, prodotti farmaceutici
13. Servizi alla persona
14. Servizi alle imprese
16. Altro (SPECIFICARE)
- 15 Altri servizi → CHIUDERE

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

3bis) La sua attività è del tutto commerciale oppure ha una parte produttiva, ossia è sia commerciale sia artigianale?

- 1) Solo commerciale → CHIUDERE
- 2) In gran parte commerciale, in piccola parte artigianale/produttiva
- 3) In parte commerciale, in parte artigianale/produttiva
- 4) In piccola parte commerciale, in gran parte artigianale/produttiva
- 5) Solo artigianale – produttiva

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

4) La sua azienda è iscritta al registro delle imprese artigiane?

- 1.Sì
- 2.No

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

4_2) Potrebbe dirmi se la sua azienda/attività è ...?

1. Una Spa (società per azioni)
2. Una srl (società a responsabilità limitata)
3. Una società di persone (società semplice, società in nome collettivo, società in accomandita semplice)
4. Libero professionista iscritto ad un albo
5. Libero professionista non iscritto ad un albo
6. Lavoratore autonomi (partita IVA)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

Se iscritto ad un albo

4_3) A che albo è iscritto?

1. Ingegneri-architetti
2. Medici
3. Commercialisti
4. Psicologi
5. Avvocati
6. Geometri
7. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

5) E pensando nello specifico alla parte produttiva della sua azienda/attività lei direbbe che ...

- 1) Il prodotto è caratterizzato da un elevato contenuto artigianale
- 2) Il prodotto è ad alto contenuto artistico, ogni pezzo è prodotto manualmente ed è unico
- 3) Il prodotto è ad alto contenuto tecnologico

- 4) Il prodotto è standardizzato, sempre uguale
- 5) Il prodotto è soggetto a costante innovazione

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

6) Potrebbe dirmi da quanto tempo è stata costituita la sua azienda/attività?

1. Meno di due anni fa
2. 3-5 anni fa
3. 6-10 anni fa
4. 11-20 anni fa
5. Più di 20 anni fa

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

7) E come definirebbe la sua azienda/attività?

1. Di prima generazione, nata con l'attuale proprietà
2. Di seconda generazione, ossia l'attuale proprietà è discendenza diretta dei fondatori, delle persone da cui ho/abbiamo acquistato, ereditato
3. Di terza generazione, ossia di tradizione familiare, la famiglia è presente nel settore da diverse generazioni
4. E' un'azienda in cui la relazione tra fondatori e l'attuale proprietà è labile o inesistente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

8) E' lei il fondatore dell'azienda/attività?

SI
NO

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

9) Lei ha fondato l'azienda/attività da solo oppure con altri soci?

Da solo
Con altri soci

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

10) Che cosa l'ha spinto a fondare l'azienda/attività?

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

11) Quali sono state le principali difficoltà che ha trovato nel mettere su l'azienda/attività?)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

12) Lei ha ereditato oppure acquistato l'azienda/attività?

1. Ho acquistato/rilevato l'azienda
2. Ho ereditato l'azienda dalla mia famiglia

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

13) Che cosa l'ha spinto ad acquistare l'azienda/attività?

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

14) Quali sono state le principali difficoltà che ha trovato durante e/o dopo l'acquisto dell'azienda/attività?

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

15) Da chi ha ereditato l'azienda?

1. Da mio padre
2. Da mia madre
3. Da mio nonno/a / i miei nonni
4. Da mio zio/zii
5. Da mio cugino/cugini
6. Da mio fratello/fratelli/sorelle
7. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

16) Quali ragioni l'hanno spinto ad entrare nell'azienda di famiglia, ossia a proseguire l'attività?

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

16bis) Quali sono state le principali difficoltà quando ha ereditato l'azienda/attività?

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

17) Le leggerò adesso una serie di affermazioni e per ciascuna di queste mi dica in che misura si adatta alla sua realtà aziendale/attività: molto, abbastanza, poco, per niente.

1. Ho ben chiari gli obiettivi dell'azienda/attività nel prossimo futuro

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

2. Conosco molto bene la situazione economico-finanziaria dell'azienda/attività

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

3. Sono ben consapevole del valore di mercato dell'azienda/attività
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
4. Investo la maggior parte dei guadagni nell'azienda/attività per accrescerne il valore
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
5. Mi preoccupo di studiare e mettere in atto strategie per battere la concorrenza
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
6. Mi preoccupo di trovare nuovi mercati
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
7. In azienda ci sono stati molti cambiamenti per essere competitivi
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
8. Conosco molto bene il settore/mercato in cui opera l'azienda/attività
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
9. C'è sempre stata molta attenzione all'innovazione e allo sviluppo del prodotto
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
10. Gli investimenti fatti in azienda riguardano soprattutto ricerca, sviluppo e tecnologia
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
11. Spetta a me decidere del futuro dell'impresa, non delego molto
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
12. Ho con i clienti rapporti di lunga durata
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
13. Ho con i clienti buoni rapporti
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
14. Il mio ruolo/compito ad ora è insostituibile
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
15. Faccio fatica a concedermi delle ferie a meno che non chiudo l'azienda/attività
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
16. Cerco di suddividere il più possibile il tempo da dedicare al lavoro e alla famiglia
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
17. Le vicende aziendali e familiari si intrecciano strettamente tra loro
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
18. Mi preoccupo di lasciare qualcosa di solido alla mia famiglia
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

19. In azienda si cerca sempre di sentire il parere di tutti, anche dei più giovani
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

20. Farei di tutto pur di non cedere ad estranei l'azienda/attività
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

21. Il mio obiettivo è crescere sempre di più
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

22. Mi interessa soprattutto fornire un prodotto/servizio di qualità senza preoccuparmi soltanto dei risultati
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

23. Tra i miei compiti c'è anche quello di insegnare/assistere gli altri addetti/dipendenti
(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

18) Lei ha dei figli?

1. Sì
2. No

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

19) Quanti figli ha?

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5
- 6+

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

20) Potrebbe dirmi l'età dei suoi figli?

|_|_|

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

21) Quale è il titolo di studio dei suoi figli?

1. Elementare
2. Media inferiore
3. Media superiore
4. Laurea
5. Post laurea/master

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

22) In azienda lavora qualcuno della sua famiglia?

SI
NO

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

23) Di chi si tratta?

Un figlio/a
I figli/le figlie
Un nipote
I nipoti
Moglie/compagna/convivente
Padre
Madre
Cugino/cugini
Cognato/cognati
Sorella/sorelle
Fratello/Fratelli
Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

24) Esistono i seguenti ruoli all'interno dell'azienda?

1. Presidente/ Vicepresidente
2. Amministratore Delegato/ Legale Rappresentante/ Amministratore Unico
3. Imprenditore/Titolare /Lavoratore Autonomo
4. Direttore Generale
5. Socio
6. Responsabile amministrativo / finanziario
7. Operaio/a
8. Segretario/a
9. Responsabile rete vendita
10. Responsabile della produzione
11. Responsabile dell'amministrazione
12. Addetto alle vendite
13. Nessuno di questi

(98.5% RISPONDENTI – 1.5% NON SA)

25) Potrebbe indicare da chi è svolto il ruolo di [...]?

Presidente/ Vicepresidente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

Amministratore Delegato/ Legale Rappresentante/ Amministratore Unico (100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

Imprenditore/Titolare /Lavoratore Autonomo	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Direttore Generale	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Socio	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Responsabile amministrativo / finanziario	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Operaio/a	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Segretario/a	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Responsabile rete vendita	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Responsabile della produzione	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Responsabile dell'amministrazione	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
Addetto alle vendite	(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

- Il titolare/proprietario
- Un altro familiare
- Una persona esterna alla famiglia

26) E in che misura lei direbbe di avere un certo orientamento al futuro, ossia di pensare alle sorti della sua azienda nei prossimi anni?

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco
4. Per niente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

27) Lei ha già individuato o iniziato a pensare alle persone a cui trasmettere, lasciare la sua azienda/attività?

1. SÌ
2. NO

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

28) Se pensa alle nuove generazioni, come valuta lo spirito imprenditoriale, ossia la tendenza all'imprenditorialità? Per rispondere utilizzi un voto da 1 a 10, dove 1 significa molto scarsa e 10 molto elevata.

|_|_|

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

29) Se pensa al futuro, tra quanti anni ha intenzione di lasciare la direzione/gestione della sua azienda/attività?

|_|_|

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

30) Per quali ragioni non ha ancora pensato a chi trasmettere, lasciare la sua azienda/attività in futuro?

- 1) Ho intenzione di lavorare ancora a lungo
- 2) Non ho eredi a cui trasmettere l'azienda/attività
- 3) In azienda nessuno è ancora pronto a prendere il mio posto
- 4) Ho intenzione di vendere l'azienda/attività appena deciderò di smettere di lavorare
- 5) Ho intenzione di chiudere l'attività appena deciderò di smettere di lavorare
- 6) Nessuno in famiglia è interessato a prendere in mano le redini dell'azienda/attività
- 7) Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

31) Perché secondo lei nessuno in azienda è pronto a prendere il suo posto?

1. Perché nessuno ha maturato un'esperienza adeguata
2. Per la giovane età
3. Perché nessuno è propositivo, coinvolto nella vita dell'azienda
4. Perché hanno un atteggiamento sbagliato, fanno solo lo stretto indispensabile
5. Perché per portare avanti un'azienda/attività bisogna fare dei sacrifici
6. Perché si fa ancora troppo affidamento su di me
7. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

32) Chi si occuperà in futuro della sua azienda/attività, ossia a chi ha intenzione di cedere l'azienda/attività?

1. A mio figlio/a
2. Ai miei figli/alle mie figlie
3. A mio/a nipote
4. Ai miei nipoti/alle mie nipoti
5. A mia moglie/convivente/compagna
6. A mio cugino/a/cugini
7. A mio cognato/cognata
8. Ai miei cognati
9. A mia sorella/e
10. A mio fratello/i
11. A un socio/soci

12. Ho già trovato delle persone interessate a comprare/rilevare l'attività quando sarà il momento

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

33) Quali ragioni l'hanno spinto a designare/scegliere il suo successore/i suoi successori?

1. Perché si tratta dell'azienda di famiglia e ci tengo a che resti tale
2. Perché ho fatto e sto facendo dei sacrifici per il futuro dei miei familiari
3. Perché non vedo molte alternative nella zona in cui viviamo
4. Perché mi sembrano interessati e volenterosi e hanno nuove idee
5. Perché lavorano già in azienda/hanno dei ruoli precisi
6. Perché sono convinto che sappiano fare questo lavoro
7. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

34) Come sta avvenendo il passaggio della sua azienda/attività? (SINGOLA)

1. Il futuro/i erede/i lavorano in azienda già da tempo
2. Il futuro/i erede/i attualmente lavorano in un'altra azienda per ampliare le proprie conoscenze/competenze
3. Il futuro/i erede/i stanno completando il percorso di studi prima di entrare in azienda in modo da avere una formazione adeguata
4. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

35) Pensando al suo erede/ai suoi eredi, in che misura pensa che potrà/potranno migliorare, incrementare i risultati della sua azienda/attività?

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco
4. Per niente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

36) Per quale ragione crede che il suo erede/i suoi eredi sia/siano in grado di migliorare, incrementare i risultati della sua azienda/attività?

1. Perché sono giovani ed hanno molte idee
2. Perché vedo personalmente come lavorano e mi fido
3. Perché sono coinvolti nella vita aziendale, sono disposti a fare dei sacrifici
4. Hanno un titolo di studio più elevato del mio

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

37) Per quale altra ragione crede che il suo erede/i suoi eredi sia/siano in grado di migliorare, incrementare i risultati della sua azienda/attività?

1. Perché sono giovani ed hanno molte idee
 2. Perché vedo personalmente come lavorano e mi fido
 3. Perché sono coinvolti nella vita aziendale, sono disposti a fare dei sacrifici
 4. Hanno un titolo di studio più elevato del mio
- (82% RISPONDENTI – 18% NON SA)

38) Quali delle seguenti caratteristiche dovrebbero avere i suoi eredi per migliorare/incrementare i risultati della sua azienda/attività? Ne indichi al massimo due

- 1) Una buona conoscenza del mercato/settore
- 2) Capacità di migliorare la qualità dei prodotti
- 3) Cura della relazione con i clienti
- 4) Capacità di innovare i processi produttivi
- 5) Capacità di migliorare la rete vendite/distribuzione
- 6) Conoscenza delle lingue straniere per estendere l'attività all'estero

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

39) Se pensa al momento del passaggio generazionale della sua azienda/attività lei direbbe che è più importante il trasferimento delle conoscenze e del sapere da parte dell'imprenditore con più esperienza (nel ruolo di mentor) o è più importante lasciare spazio alle idee e alle iniziative dei più giovani?

1. E' più importante il trasferimento delle conoscenze e del sapere da parte dell'imprenditore
2. E' più importante lasciare spazio alle idee e alle iniziative dei più giovani

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

40) Perché è più importante il trasferimento delle conoscenze e del sapere da parte dell'imprenditore?

1. Perché chi subentra non potrebbe acquisire in altro modo certe competenze imprenditoriali, il saper fare impresa
2. Perché sono necessarie competenze tecniche specifiche
3. Perché è necessario un supporto/aiuto almeno nelle fasi iniziali
4. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

41) Perché è più importante lasciare spazio alle idee e alle iniziative dei più giovani?

1. Perché è meglio che chi subentra cammini sulle proprie gambe e impari dai propri errori
2. Perché non c'è nulla di così difficile che non si possa imparare
3. Perché è giusto lavorare senza condizionamenti da parte dei più anziani
4. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

42) Secondo lei le nuove generazioni che entrano in azienda come vivono il ruolo dell'imprenditore più anziano?

1. Come un limite alle proprie idee, capacità di innovare
2. Un'opportunità per imparare, acquisire il sapere
3. Un punto di riferimento importante per imparare a svolgere il proprio lavoro quotidiano

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

43) In che misura l'attuale crisi economica ha influenzato le sue scelte sul futuro dell'azienda?

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco
4. Per niente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

44) Per quale o quali motivi?

1. Perché i sacrifici sono tanti e i guadagni pochi
2. La stretta creditizia, le banche non ti fanno più credito come prima
3. Siamo schiacciati dalle tasse
4. Il costo del lavoro è eccessivo
5. Siamo in balia della criminalità organizzata
6. I clienti ritardano nei pagamenti
7. La concorrenza delle imprese estere
8. La concorrenza delle imprese irregolari
9. C'è meno richiesta/domanda rispetto a prima
10. Perché c'è bisogno di idee nuove
11. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

45) Lei direbbe che la crisi economica l'ha spinta o la sta spingendo ad anticipare il momento della cessione/trasmissione della sua impresa?

- SI
- NO

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

46) Le leggerò una serie di difficoltà a cui possono andare incontro le aziende nel momento della cessione/trasmissione. Per ciascuna di queste potrebbe dirmi in che misura si potrebbero adattare alla sua azienda nel momento della cessione/trasmissione?

- Molto
- Abbastanza
- Poco
- Per niente

1. Il costo del lavoro (100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
2. Il carico fiscale (100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
3. La stretta creditizia e il rifiuto dei finanziamenti (100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
4. L'eccesso di burocrazia (100% RISPONDENTI – 0% NON SA)
5. La concorrenza (100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

47) Se pensa alle difficoltà che si hanno nel trasmettere/tramandare l'impresa/attività imprenditoriale lei direbbe che ...

1. I giovani sono poco disposti a fare gli imprenditori
2. Gli imprenditori sono poco disposti a cedere la propria azienda/attività

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

48) La sua azienda esporta e vende beni e servizi anche all'estero?

1. SI
2. No/solo occasionalmente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

49) La sua azienda esporta e vende beni e servizi anche in regioni d'Italia diverse dalla sua, non confinanti?

1. SI
2. No, solo occasionalmente

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

50) Dove si trovano i suoi concorrenti principali?

1. Nel suo comune/nei comuni vicini (max 20 Km)
2. In altri comuni della sua regione, non vicini (oltre 20 Km)
3. In altre regioni d'Italia
4. All'estero

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

51) Potrebbe dirmi nello specifico quale è il suo ruolo all'interno dell'azienda?

1. Imprenditore/Titolare /Lavoratore Autonomo
2. Presidente/ Vicepresidente
3. Amministratore Delegato/ Legale Rappresentante/ Amministratore Unico
4. Direttore Generale
5. Socio
6. Responsabile amministrativo / finanziario
7. Operaio/a
8. Segretario/a
9. Responsabile rete vendita
10. Responsabile della produzione
11. Responsabile dell'amministrazione
12. Addetto alle vendite
13. Altro (SPECIFICARE)

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

52) Potrebbe dirmi il suo titolo di studio?

1. Elementare
2. Media inferiore
3. Media superiore
4. Laurea
5. Post laurea/master

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

53) Registrare se

1. Uomo
2. Donna

(100% RISPONDENTI – 0% NON SA)

54) Grossomodo a quanto ammonta il fatturato lordo annuo della sua azienda/attività? Se svolge attività all'estero consideri il fatturato complessivo e lo collochi in una delle seguenti fasce. E' sufficiente un'indicazione di massima.

Fino a 50.000 €

Da 50.001 a 100.000 €

Da 101.000 a 250.000 €

Da 251.000 a 500.000 €

Da 501.000 a 1.000.000 €

Da 1.000.001 a 2.500.000 €

Da 2.500.001 a 5.000.000 €

Da 5.000.001 a 10.000.000 €

Da 10.000.001 a 20.000.000 €

Da 20.000.001 a 50.000.000 €

>50.000.000 €

(89% RISPONDENTI – 11% NON SA)

Verifica della coerenza delle risposte:



controllo preventivo effettuato tramite sistema CATI, controllo su operato intervistatori secondo gli standard di qualità ASSIRM.

ALLEGATO A

Elenco dei Comuni italiani presso i quali è stata effettuata almeno un'intervista

Acquaviva Picena	Desio	Parma
Agrate Brianza	Faenza	Pasian Di Prato
Albano Laziale	Farra Di Soligo	Pederobba
Albate	Fermo	Piacenza
Alessandria	Ferrara	Pietrasanta
Alfonsine	Fiesse	Pioltello
Ancona	Figline Valdarno	Piscina
Appiano Gentile	Fiorano Modenese	Poncarale
Arcisate	Firenze	Pontelongo
Argenta	Foggia	Porretta Terme
Bagnacavallo	Fontevivo	Potenza
Bareggio	Fossano	Prato
Bari	Gallarate	Predappio
Bassano Del Grappa	Galliera Veneta	Premariacco
Bastia	Gattinara	Prevalle
Bellinzago Novarese	Gavardo	Quinzano D'Oglio
Belluno	Gemmano	Reggio Calabria
Bergamo	Genova	Remanzacco
Bernareggio	Grottaglie	Rezzato
Berzo Demo	Gualdo Tadino	Rimini
Bibbiena	Isorella	Rivara
Bollate	Jesi	Rivoli
Bologna	Lecco	Roccasecca
Borgomanero	Legnano	Rodano
Borgoricco	Leno	Roma
Bovisio-Masciago	Lentate Sul Seveso	Rovereto
Brescia	Lentiai	Saccolongo
Bussi Sul Tirino	Liscate	Salcedo
Caluso	Livorno	San Casciano In Val Di Pesa
Campodenno	Longone Al Segrino	San Giovanni Al Natisone
Camposampiero	Lucignano	San Giovanni In Marignano
Caneva	Lugagnano Val D'Arda	San Giuliano Milanese
Carpi	Lugo	San Gregorio Nelle Alpi
Cartigliano	Lumezzane	San Lazzaro Di Savena
Casagiove	Macerata	San Mauro Torinese
Casier	Malnate	Santa Margherita D'Adige
Casoria	Maslianico	Sant'Anastasia
Casteggio	Mazzano	Santarcangelo Di Romagna
Castel San Pietro Terme	Mazzano Romano	Santo Stefano Di Cadore
Castello Di Godego	Milano	Saonara
Castello Serravalle	Modena	Sarno

Castro Dei Volsci	Mogliano	Saronno
Cecina	Moimacco	Scorrano
Cermentate	Mongrando	Serravalle Sesia
Cernobbio	Monsummano Terme	Sesto San Giovanni
Cernusco Sul Naviglio	Montaione	Sorbolo
Cesena	Monte Di Malo	Spilimbergo
Chieri	Montello	Susegana
Cinisello Balsamo	Montelupo Fiorentino	Terranuova Bracciolini
Civitella Di Romagna	Montesilvano	Tezze Sul Brenta
Collazzone	Montespertoli	Tolentino
Colle Di Val D'Elsa	Monza	Tornimparte
Conegliano	Mozzo	Trento
Cornaredo	Nola	Treviglio
Cortemilia	Ornago	Trieste
Cortenuova	Paderno Dugnano	Triuggio
Crespellano	Padova	Uggiate-Trevano
Cucciago	Paitone	