

### Analisi della struttura del tessuto delle imprese della vendita diretta a domicilio

### documento informativo completo

(in ottemperanza all'art. 5 del Regolamento in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa approvato dall'Autorità per le garanzie nelle comunicazioni con delibera n. 256/10/CSP, pubblicata su GU n. 301 del 27/12/2010)

soggetto che ha realizzato il sondaggio: Format Research Srl (<u>www.formatresearch.com</u>)

soggetto committente: Univendita

soggetto acquirente: Univendita

data o periodo in cui è stato realizzato il sondaggio: Dal 6 al 17 febbraio 2017

mezzo di comunicazione1: ilvelino, italiaoggi, ildiariodellavoro

data di pubblicazione del sondaggio: 29 marzo 2017

temi / fenomeni oggetto del soggetto: struttura del tessuto delle imprese della vendita diretta a domicilio

Format Research s.r.l. – sede legale e operativa - via ugo balzani 77 00162 roma, italia - rea 747042/rm

unità operativa - via sebastiano caboto 22/a 33170 pordenone, italia - rea 99634/pn

tel +39.06.86.32.86.81, fax +39.06.86.38.49.96

cf / p.iva / reg.imp.roma: 04268451004 cap. soc. € 10.340,00 i.v.





UNI EN ISO 9001:2015 CERT. N° 1049

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Mezzo/i di comunicazione di massa sul/sui quale/quali è pubblicato o diffuso il sondaggio.



# popolazione di riferimento: Imprese del territorio operanti nel settore della vendita diretta a domicilio

#### estensione territoriale del sondaggio:

CATANIA BOLOGNA CASTELVETRANO
ADRO BOLZANO CASTRONNO
AGLIANA BONITO CASTROVILLARI

AGRATE BRIANZA BORGOMANERO CATANIA
AGRIGENTO BOSCOREALE CAVRIAGO
ALATRI BOTTICINO CAVRIANA

ALESSANDRIA BREMBATE DI SOPRA CAZZANO SANT'ANDREA

ALTO RENO TERME BRESCIA CERVIA
ANAGNI BRESSANONE CESENA

ANCONA BRINDISI CINISELLO BALSAMO
ANDALO VALTELLINO BUSTO ARSIZIO CISTERNA DI LATINA
ANDRIA CAERANO DI SAN MARCO CITTA' DELLA PIEVE
AREZZO CAGLIARI CIVITA CASTELLANA
ARIANO IRPINO CALDONAZZO CIVITANOVA MARCHE

AROSIO CALENZANO CLUSONE

ASOLA CALIMERA COLLE UMBERTO
ASSISI CAMPAGNA LUPIA COLLECCHIO
ASTI CAMPI BISENZIO COLLEGNO
AVELLINO CANALE COLLESALVETTI

CANDIOLO AVIO COMO **AVOLA** CANTU' **CONCESIO** AZZANO D'ASTI CAPO D'ORLANDO **CONVERSANO** AZZANO DECIMO CARPI **CORREGGIO** AZZANO SAN PAOLO CASALE MONFERRATO **CORRIDONIA** BARI CASALECCHIO DI RENO **CORSICO** 

BELLUSCO CASAMASSIMA CORTACCIA SULLA STRADA

**DEL VINO** BELVEDERE MARITTIMO **CASERTA CORTE FRANCA BENEVENTO CASINA COSENZA BENTIVOGLIO CASSOLA CREMA BERGAMO** CASTELCOVATI **CURINGA** BERZO DEMO CASTELLANA GROTTE **DESIO** 

BOLANO CASTELMASSA



DOGLIANI MACERATA MOSCIANO SANT'ANGELO

EBOLI MAGLIE NAPOLI EMPOLI MALNATE NETTUNO

ESTE MANOPPELLO NOVA MILANESE

FERENTINO MANTOVA OLBIA
FIRENZE MARANELLO ORISTANO
FOLIGNANO MARCELLINARA ORTONA

FOLLONICA MARCIGNAGO OSPEDALETTO EUGANEO

**FONTE NUOVA** MARIANO COMENSE **PADOVA FORMELLO MARIGLIANO PALAGIANO FORMIGINE** MARSALA **PALERMO FRANCOLISE PALESTRINA** MASCALI **FRASCATI** MASSA E COZZILE **PALMANOVA GALLUCCIO** MASSA LUBRENSE **PARETE** 

GARBAGNATE MILANESE MASSAROSA PARMA
GENOVA MATERA PATRICA
GIOVINAZZO MEDA PERUGIA
GRAVELLONA TOCE MELILLI PESCARA
GRAVINA IN PUGLIA MERANO PIATEDA

GROSSETO MERCOGLIANO PIOVE DI SACCO

GROTTAGLIE MESAGNE PISA
GROTTAMINARDA MESSINA PISOGNE

GUALDO TADINO MILANO POGGIO MIRTETO

JESI MINTURNO POMEZIA

LA SPEZIA MISTERBIANCO POMIGLIANO D'ARCO LAMEZIA TERME MODENA PONTE LAMBRO

L'AQUILA MODUGNO PONTINIA

LATINA MOLA DI BARI PORDENONE

LECCO MONASTIER DI TREVISO PORTO VIRO

LERCARA FRIDDI MONSERRATO PORTOGRUARO

**LEZZENO** MONTEBELLO **DELLA POTENZA** BATTAGLIA **LIVORNO PRATO** MONTERONI DI LECCE **LOGRATO PRESICCE MONTEROTONDO** LONIGO **PRIVERNO** MONZUNO **LOVERE RACINES MORGANO LUCCA RAGALNA** MORIAGO DELLA BATTAGLIA **LUCERA RAVENNA** 



REGGIO NELL'EMILIA SAN SEVERO TELGATE
RENDE SAN VINCENZO TERRACINA

RIMINI SANDRIGO TERZO D'AQUILEIA

RIVAROLO CANAVESE SANNICOLA TORINO

ROCCA DI PAPA SANTA LUCIA DI PIAVE TORREGROTTA

**ROCCAPIEMONTE** SANTA MARIA A MONTE **TRANI** SANTA MARIA A VICO TRAPANI **ROMA** ROSA' SANTA MARIA CAPUA VETERE **TREBISACCE** SANT'ANGELO LODIGIANO **TREVISO ROSSANO ROVERETO** SANT'ELPIDIO A MARE TRIESTE SANTO STEFANO LODIGIANO **TRIGGIANO ROVIGO TUFINO SALERNO SARACENA** SAN BENEDETTO DEL SARDARA **URGNANO** TRONTO SARZANA **VARESE** SAN DONA' DI PIAVE SASSARI **VENEZIA** SAN GIORGIO IONICO **SENIGALLIA VENTIMIGLIA** SAN GIOVANNI AL NATISONE **SERRENTI** VEROLI

SENIGALLIA VENTIMIGLI
SAN GIOVANNI AL NATISONE
SAN GIOVANNI GEMINI
SAN GIOVANNI IN
PERSICETO
SERRENTI
VEROLI
VERONA
VIAREGGIO

SAN GIOVANNI LUPATOTO SOLOPACA VIGHIZZOLO D'ESTE

SAN GIUSTO CANAVESE SOMMA VESUVIANA VILLABATE

SAN LUCIDO STELLA CILENTO VILLANUOVA SUL CLISI

SAN MARCELLINO SUZZARA VITERBO

SAN MARCO ARGENTANO TARANTO VOLPAGO DEL MONTELLO

SAN MARTINO SICCOMARIO TELESE TERME

# metodo di campionamento: Campione rappresentativo dell'universo delle imprese di interesse.

rappresentatività del campione<sup>2</sup>: campione rappresentativo dell'universo delle imprese. Domini di studio del campione: dimensione (1 addetto, 2-5 addetti, 6-9 addetti, 10-19 addetti, 20-49 addetti, 50-249 addetti, oltre 249 addetti), macro area geografica (nord ovest, nord est, centro, sud e isole).

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Rappresentatività del campione inclusa l'indicazione del margine di errore.



### metodo di raccolta delle informazioni: Interviste telefoniche somministrate con il Sistema CATI (Computer assisted telephone interview).

consistenza numerica del campione<sup>3</sup>

	Cifra	percentuale
non reperibili	45	7,8%
rifiuti	34	5,9%
sostituzioni	79	13,6%
totale interviste	500	86,4%

#### testo integrale di tutte le domande (questionario)

		indicarmi bile)? (Una ris	l'ammontare sposta)	dei	ricavi	dell'impresa	(ultimo	dato
	•	_ _ _	_ _ _	_  _	_ €	1		
	•	Non indica				2		
Ques	ta v	ariabile non vier	ne somministrata a	alle soc	rietà di ca	pitali (dato da arc	hivio)	

Queen an array non training and array arra

Rispondenti: 25,9%

# 4. (Per coloro che non indicano l'ammontare dei ricavi) Può indicarmi la classe dei ricavi dell'impresa? (Una risposta)

•	Fino a 100.000 €	1
•	Da 100.000 € a 250.000 €	2
•	Da 250.000 € a 500.000 €	3

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Consistenza numerica del campione di intervistati, numero dei non rispondenti e delle sostituzioni effettuate.



•	Da 500.000 € a 750.000 €	4
•	Da 750.000 € a 1.000.000 €	5
•	Da 1.000.000 € a 1.500.000 €	6
•	Da 1.500.000 € a 2.000.000 €	7
•	Da 2.000.000 € a 2.500.000 €	8
•	Da 2.500.000 € a 5.000.000 €	9
•	Da 5.000.000 € a 10.000.000 €	10
•	Da 10.000.000 € a 50.000.000 €	11
•	Oltre 50.000.000 €	12

Questa variabile non viene somministrata alle società di capitali (dato da archivio)

Rispondenti: 74,7%

#### **10. Con quale modalità la Sua impresa svolge attività di vendita?** (Una risposta)

Esclusivamente tramite il "porta a porta" 1
 Prevalentemente tramite il "porta a porta" e secondariamente tramite il "party plan" (vendita per riunioni)
 Prevalentemente tramite il "party plan" (vendita per riunioni) a secondariamente tramite il "porta a porta"
 Esclusivamente tramite il "party plan" (vendita per riunioni) 4

Rispondenti: 100%

### 11. Quanti venditori a domicilio ha la Sua impresa? (Una risposta numerica)

|\_\_\_|\_\_|

(sono comprese tutte le forme contrattuali e i lavoratori con partita iva)

Rispondenti: 100%

## **12.** Quanti dipendenti con <u>mansioni non di vendita</u> ha la Sua impresa? (Una risposta numerica)



 Rispondenti: 100%			
	nel dettaglio, facendo uguale a 100 gli incuiscono in percentuale tra? (Risposte in pe	-	
•	occasionali (collaboratori occasionali fino a 5k €/anno, senza partita iva)	%	
•	abituali (collaboratori continuativi oltre 5k €/anno, con partita iva)	%	
•	agenti di commercio	%	
•	dipendenti	%	
		=100%	
Rispon	denti: 100%		
	olando sempre gli incaricati alla vendita, tuale tra? (Risposte in percentuale)	come si distribuiscono in	
•	uomini	%	
•	donne	%	
		=100%	
Rispon	denti: 100%		
15. Facendo uguale a 100 il fatturato proveniente dall'attività di vendita, come si distribuisce in percentuale tra le seguenti categorie merceologiche? (Risposte in percentuale)			
•	Prodotti alimentari (anche surgelati) e bevande	%	
•	Abbigliamento e calzature (compresa biancheria intima)	%	
•	Cosmesi e cura del corpo	%	
•	Fornitura di elettricità, gas, telefonia	%	



Altro (specificare)	%
Istruzione, ricreazione, spettacoli e cultura	%
Viaggi e vacanze	_ %
Servizi sanitari e salute (compresi integratori alimentari)	_ %
Tessile casa (biancheria per la casa, lenzuola, tovaglie)	%
Mobili (materassi, rete, etc)	_ %
Beni durevoli casa (elettrodomestici, casalinghi, pentole, etc)	%
Beni di consumo casa (es. detersivi)	_ %
E C I	Beni durevoli casa (elettrodomestici, casalinghi, pentole, etc)  Mobili (materassi, rete, etc)  Tessile casa (biancheria per la casa, enzuola, tovaglie)  Servizi sanitari e salute (compresi ntegratori alimentari)  Viaggi e vacanze  Estruzione, ricreazione, spettacoli e cultura

Rispondenti: 100%

16. **(TENDENZA)** A suo giudizio la **situazione economica generale dell'Italia**, a prescindere dalla situazione della Sua impresa e del Suo settore, negli ultimi dodici mesi, rispetto ai dodici mesi precedenti, è...? (Una risposta)

Migliorata
 Rimasta invariata
 Peggiorata
 
$$t-1^4$$
 1
 2
 3

Rispondenti: 100%

17. **(PREVISIONE)** Ritiene che la **situazione economica generale dell'Italia**, a prescindere dalla situazione della Sua impresa e del Suo settore, nei prossimi dodici mesi, rispetto agli ultimi dodici mesi...? (Una risposta)

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> <u>Analizziamo una "variazione"</u>. "t-1" significa ad esempio: nei mesi di luglio, agosto, settembre 2014, rispetto ai mesi di aprile, maggio, giugno 2014.



		$t - 1^5$
•	Migliorata	1
•	Rimasta invariata	2
•	Peggiorata	3

Rispondenti: 100%

18. **(TENDENZA)** Come giudica l'**andamento economico generale della Sua impresa** negli ultimi dodici mesi, rispetto ai dodici mesi precedenti...? (Una risposta)

		t - 1
•	Migliorato	1
•	Rimasto invariato	2
•	Peggiorato	3

Rispondenti: 100%

19. (PREVISIONE) Ritiene che l'andamento economico generale della Sua impresa nei prossimi dodici mesi...? (Una risposta)

		t + 1
•	Migliorerà	1
•	Resterà invariata	2
•	Peggiorerà	3

Rispondenti: 100%

20. **(TENDENZA)** Tenuto conto dei fattori stagionali, negli ultimi dodici mesi, i **ricavi** della Sua impresa rispetto ai dodici mesi precedenti sono...? (Una risposta)

t - 1

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> <u>Analizziamo una "variazione"</u>. "t-1" significa ad esempio: nei mesi di luglio, agosto, settembre 2014, rispetto ai mesi di aprile, maggio, giugno 2014.



•	Aumentati	1
•	Restati invariati	2
•	Diminuiti	3

Rispondenti: 100%

21. **(PREVISIONE)** Tenuto conto dei fattori stagionali, nei prossimi dodici mesi prevede che i **ricavi** della Sua impresa...? (Una risposta)

		t + 1
•	Aumenteranno	1
•	Resteranno invariati	2
•	Diminuiranno	3

Rispondenti: 100%

22. **(TENDENZA)** Negli ultimi dodici mesi, l'**occupazione** complessiva della Sua impresa, ovvero il numero di venditori e dipendenti, rispetto ai dodici mesi precedenti, è...? (Una risposta)

		t - 1
•	Aumentato	1
•	Restato invariato	2
•	Diminuito	3

Rispondenti: 100%

23. **(PREVISIONE)** Nei prossimi dodici mesi, prevede che l'**occupazione** complessiva della Sua impresa, ovvero il numero di venditori e dipendenti...? (Una risposta)

		t + 1
•	Aumenterà	1
•	Resterà invariato	2



• Diminuirà 3

Rispondenti: 100%

24. **(TENDENZA)** La capacità di fare fronte al **fabbisogno finanziario** della Sua impresa, ovvero la situazione della liquidità, negli ultimi dodici mesi, rispetto ai dodici mesi precedenti, è...? (Una risposta)

		t - 1
•	Migliorata <sup>6</sup>	1
•	Restati invariata	2
•	Peggiorata <sup>7</sup>	3

Rispondenti: 100%

25. **(PREVISIONE)** Ritiene che nei prossimi dodici mesi la capacità di fare fronte al **fabbisogno finanziario** della Sua impresa, ovvero la situazione della liquidità ...? (Una risposta)

		t + 1
•	Miglioreranno	1
•	Resteranno invariati	2
•	Peggioreranno	3

Rispondenti: 100%

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup> I prezzi sono diminuiti

<sup>&</sup>lt;sup>7</sup> I prezzi sono aumentati