documento informativo completo

(in ottemperanza all'art. 5 del Regolamento in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa approvato dall'Autorità per le garanzie nelle comunicazioni con delibera n. 256/10/CSP, pubblicata su GU n. 301 del 27/12/2010)

titolo del sondaggio

Indagine sulle famiglie residenti nelle 6 grandi città e il mercato immobiliare 2017 (Roma, Milano, Torino, Genova, Napoli, Palermo)

soggetto che ha realizzato il sondaggio

Format Research Srl

soggetto committente

Tecnoborsa S.C.p.A.

soggetto acquirente

Tecnoborsa S.C.p.A.

data o periodo in cui è stato realizzato il sondaggio

dal 17 febbraio 2017 al 1 marzo 2017

mezzo/i di comunicazione di massa sul/sui quale/quali è pubblicato o diffuso il sondaggio

http://www.quotidianocasa.it/2017/7/19/tecnoborsa-il-mercato-immobiliare-e-la-sicurezza-in-casa/25868/

http://www.today.it/casa/casa-sicurezza-tecnoborsa.html

data di pubblicazione o diffusione

Format Research s.r.l.
Tel +39.06.86.32.86.81,
fax +39.06.86.38.49.96

CF / P.IVA / REG.IMP.ROMA:
04268451004
Cap. Soc. € 10.340,00 i.v.

www.formatresearch.com

info@formatresearch.com

format@pec.formatresearch.com

SEDE LEGALE E OPERATIVA
Via Ugo Balzani 77
00162 Roma, Italia - REA 747042/rm

UNITÀ OPERATIVE:
Circonvallazione Nomentana, 180
00162 Roma, Italia - REA 747042/rm

Via Sebastiano Caboto 22/a
33170 Pordenone, Italia - REA 99634/pn

UNI EN ISO 9001:2015
CERT. N° 1049

19/07/17

temi / fenomeni oggetti del soggetto

Indagine sull'andamento degli acquisti e delle vendite immobiliari nelle sei grandi città in Italia (comuni con oltre 500.000 abitanti): Roma, Milano, Torino, Genova, Napoli, Palermo (famiglie italiane che abbiano effettuato delle transazioni immobiliari nel biennio 2015-2016 o che abbiano intenzione di effettuare delle transazioni immobiliari nel biennio 2017-2018.

popolazione di riferimento

Campione formato da 2.452 casi (2.452 interviste a buon fine).

comuni di rilevazione (elenco)

- Roma
- Milano
- Torino
- Genova
- Napoli
- Palermo

metodo di campionamento

Campione statisticamente rappresentativo della **tipologia famigliare** (3 classi: famiglie uni personali, coppie con figli, coppie senza figli); **comuni con oltre 500.000 abitanti** (n. 6 classi Roma, Milano, Torino, Genova, Napoli, Palermo)[1].

rappresentatività del campione inclusa l'indicazione del margine di errore

Campione statisticamente rappresentativo dell'universo di interesse (=2.452 interviste a buon fine), analizzato in funzione dei seguenti

[1] N. 18 strati (=n. 3 caratteristiche del nucleo famigliare * n. 6 classi di comuni con oltre 500.000 abitanti).

domini di studio: comune (Roma, Milano, Torino, Genova, Napoli, Palermo), tipologia di famiglia (famiglie unipersonali, coppie con figli, coppie senza figli). Intervallo di confidenza 95% (Errore ±2,0%).

metodo di raccolta delle informazioni

Interviste telefoniche somministrate con il sistema Cati (computer assisted telephone interview)

consistenza numerica del campione di intervistati, numero dei non rispondenti e delle sostituzioni effettuate

	cifra	percentuale
non reperibili	11.656	30,2%
rifiuti	7.648	19,8%
sostituzioni	16.852	43,6%
totale interviste	2.452	6,4%

testo integrale di tutte le domande (questionario)

SEZIONE A - ACQUISTO DI UN IMMOBILE NEL BIENNIO 2015-2016

A1. Nel biennio 2015-2016 Lei ha acquistato un immobile? (Più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione	→domanda A2
2. Sì, un box auto/posto auto	
3. No	→sezione B

(percentuali rispondenti 100,0%)

Solo per chi ha acquistato un'abitazione

A2. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Per quale motivo principale Lei ha acquistato un'abitazione? (Una risposta)

1. per abitazione principale →domanda A3
2. come seconda casa vacanze →domanda A4
3. come casa per parenti prossimi →domanda A4
4. per investimento →domanda A4

(percentuali rispondenti 22,2%)

A3. (Per chi ha risposto "Abitazione principale" alla A2) Quali caratteristiche dell'abitazione hanno pesato maggiormente nella sua scelta? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. dimensione adatta alle mie esigenze	|__|
2. prezzo coerente alle mie disponibilità	|__|
3. comfort e qualità delle finiture	|__|
4. caratteristiche costruttive orientate al risparmio energetico	|__|
5. vicinanza al lavoro	|__|
6. vicinanza a parenti prossimi (genitori, figli, ecc.)	|__|
7. vicinanza di servizi/aree commerciali	|__|
8. vicinanza di aree verdi	|__|
9. facilità di parcheggio	|__|
10. vicinanza dei trasporti pubblici	|__|
11. ubicazione in zona centrale	|__|
12. ubicazione in zona periferica	|__|
13. ubicazione in zona urbana in fase di riqualificazione	|__|
14. ubicazione in zona vicina alle principali arterie di comunicazione	|__|
15. tranquillità/silenzio	|__|

(percentuali rispondenti 18,1%)

A4. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) L'abitazione acquistata è situato nello stesso comune in cui risiede? (Una risposta)

1. si →domanda A5
2. no →domanda A4.1

(percentuali rispondenti 22,2%)

A4.1 (Per chi ha risposto "No" alla A4) Specificare il comune o la nazione estera

|_____|

(percentuali rispondenti 22,2%)

A5. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Quali sono le caratteristiche dell'abitazione acquistata?

(percentuali rispondenti 22,2%)

A5.1 Superficie indicativa dell'abitazione (mq commerciali)

1. fino a 35 mq
2. da 36 a 70 mq
3. da 71 a 100 mq
4. da 101 a 140 mq
5. oltre i 140 mq

(percentuali rispondenti 22,2%)

A5.2 Numero locali dell'abitazione (Una risposta)

1. monolocale
2. bilocale
3. trilocale
4. quadrilocale
5. cinque vani e più

(percentuali rispondenti 22,2%)

A5.3 Stato dell'abitazione (Una risposta)

1. nuovo
2. ristrutturato
3. abitabile

4. da ristrutturare

(percentuali rispondenti 22,2%)

A5.4 Dotazioni dell'abitazione (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. box auto/posto auto riservato	|__|
2. cantina/soffitta	|__|
3. terrazze/balconi	|__|
4. ascensore condominiale	|__|
5. giardino di pertinenza	|__|
6. giardino condominiale	|__|
7. servizio di portierato	|__|
8. riscaldamento autonomo	|__|

(percentuali rispondenti 22,2%)

RICORSO ALL'INTERMEDIAZIONE E ALLA VALUTAZIONE DA PARTE DI CHI HA ACQUISTATO UN'ABITAZIONE.

A6. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Lei si è servito di un'agenzia immobiliare per acquistare l'abitazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	→domanda A6.1	|__|
2. sì	→domanda A8	|__|

(percentuali rispondenti 22,2%)

A6.1 (Per chi ha risposto "No" alla A6.) Lei oltre al notaio è stato aiutato da un altro tecnico/professionista (geometra, perito, commercialista, avvocato, ecc.) per concludere la transazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	|__|
2. sì	|__|

(percentuali rispondenti 10,1%)

A7. (Per chi ha risposto "No" alla A6) Per quale motivo principale Lei non si è rivolto a un'agenzia immobiliare?(Una risposta)

1. troppo elevato il costo
2. scarsità dei servizi di assistenza/consulenza offerti
3. per scarsità della loro offerta di immobili

(percentuali rispondenti 10,1%)

A8. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Lei ha fatto valutare l'abitazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	|__|
2. ho stimato l'immobile da solo sulla base di dati pubblicati da fonti varie	|__|
3. ho stimato l'immobile tramite programmi presenti su Internet	|__|
4. sì, da un'agenzia immobiliare	|__|
5. sì, da un libero professionista abilitato (geometra, perito, ingegnere, architetto, ecc.)	|__|

(percentuali rispondenti 22,2%)

A9. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Attraverso quali canali informativi lei è venuto a conoscenza dell'abitazione da Lei acquistata? (Una risposta)

1. Attraverso un passa parola (portiere, amici, ecc…) →domanda A10
2. Internet attraverso social network →domanda A9.1
3. Internet attraverso siti di offerte immobiliari →domanda A9.1
4. Riviste specializzate/Quotidiani →domanda A9.1
5. Cartelli vendesi →domanda A9.1
6. Agenzia immobiliare →domanda A10

(percentuali rispondenti 22,2%)

A9.1. (Per chi ha risposto "Si" a cod. 2, 3, 4, e 5 della domanda A.9) Gli annunci sui canali informativi erano stati pubblicati da un'agenzia immobiliare?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 13,1%)

A10. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) La vendita dell'abitazione da Lei acquistata era stata affidata ad un'agenzia immobiliare? (Una risposta)

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 22,2%)

RICORSO AL MUTUO PER L'ACQUISTO DI UN'ABITAZIONE

A11. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) La sua famiglia è ricorsa a un mutuo/finanziamento per il pagamento dell'abitazione acquistata? (Una risposta)

1. Sì →domanda A12
2. No →sezione B

(percentuali rispondenti 22,2%)

A12. (Per chi ha risposto "Sì" alla A11) In che percentuale dell'importo del prezzo pagato per l'immobile? (specificare la %)

_____

(percentuali rispondenti 12,6%)

A13. (Per chi ha risposto "Sì" alla A11) Come ha reperito il mutuo/finanziamento sottoscritto? (Una risposta)

1. attraverso la propria banca
2. attraverso un'altra banca
3. attraverso dei mutui on line

4. attraverso l'agenzia immobiliare
5. attraverso altri canali specializzati in mutui

(percentuali rispondenti 12,6%)

A14. (Per chi ha risposto "Sì" alla A11) Che quota del reddito annuo della famiglia viene utilizzata per pagare il mutuo/finanziamento? (Una risposta)

1. fino al 20%
2. dal 20% al 30%
3. dal 30% al 40%
4. dal 40% al 50%
5. oltre il 50%

(percentuali rispondenti 12,6%)

SEZIONE B - VENDITA DI UN'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2015-2016

B1. Nel biennio 2015-2016 Lei ha venduto un immobile? (Più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione →domanda B2	|__|
2. Sì, un box auto/posto auto	|__|
3. No →sezione C	|__|

(percentuali rispondenti 100,0%)

Solo per chi ha venduto un'abitazione

B2. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Che tipo di abitazione ha venduto, o tentato di vendere? (Una risposta)

1. abitazione principale
2. seconda casa vacanze
3. casa per parenti prossimi (figli, genitori, ecc.)
4. un'abitazione tenuta per investimento

(percentuali rispondenti 16,9%)

B3. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Per quale motivo principale Lei ha venduto, o tentato di vendere, un'abitazione? (Una risposta)

1. per acquistare un'altra abitazione principale
2. per acquistare una seconda casa vacanze
3. per acquistare una casa per parenti prossimi
4. per liquidità
5. per investimenti finanziari (borsa, obbligazioni, ecc.)
6. per altri investimenti immobiliari

(percentuali rispondenti 16,9%)

RICORSO ALL'INTERMEDIAZIONE E ALLA VALUTAZIONE DA PARTE DI CHI HA VENDUTO UN'ABITAZIONE

B4 (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Lei si è servito di un'agenzia immobiliare per vendere l'abitazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no →domanda B4.1	|__|
2. sì →domanda B6	|__|

(percentuali rispondenti 16,9%)

B4.1 (Per chi ha risposto "No" alla B4) Lei oltre al notaio è stato aiutato da un altro tecnico/professionista (geometra, perito, commercialista, avvocato, ecc.) per concludere la transazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	|__|
2. sì	|__|

(percentuali rispondenti 6,3%)

B5. (Per chi ha risposto "No" alla B4) Per quale motivo principale Lei non si è rivolto a un'agenzia immobiliare? (Una risposta)

1. troppo elevato il costo

2. scarsità dei servizi di assistenza/consulenza offerti
3. per scarsità della loro offerta di immobili

(percentuali rispondenti 6,3%)

B6. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Lei ha fatto valutare l'abitazione?(Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	|__|
2. ho stimato l'immobile da solo sulla base di dati pubblicati da fonti varie	|__|
3. 4. ho stimato l'immobile tramite programmi presenti su Internet	|__|
5. sì, da un'agenzia immobiliare	|__|
6. sì, da un libero professionista (geometra, perito, ingegnere, architetto, ecc.)	

(percentuali rispondenti 16,9%)

B7. (Per chi ha risposto "No" alla B4) Attraverso quali canali informativi ha promosso la vendita dell'immobile? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. Attraverso un passa parola (portiere, amici, ecc…)	|__|
2. Internet attraverso social network	|__|
3. Internet attraverso siti specializzati	|__|
4. Riviste specializzate/Quotidiani	|__|
5. Cartelli vendesi	|__|

(percentuali rispondenti 6,3%)

SEZIONE C - PRESA IN AFFITTO DI UN'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2015-2016

C1. Nel biennio 2015-2016 Lei ha preso in affitto un'abitazione per un lungo periodo (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No
3. No, ma ho tentato

(percentuali rispondenti 100,0%)

SEZIONE D - CONCESSIONE IN AFFITTO DI UN'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2015-2016

D1. Nel biennio 2015-2016 Lei ha concesso in affitto un'abitazione per un lungo periodo (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No
3. No, ma ho tentato

(percentuali rispondenti 100,0%)

SEZIONE E - PREVISIONE DI TRANSAZIONI IMMOBILIARI NEL BIENNIO 2017-2018

E1. Nel biennio 2017-2018 Lei ha intenzione di acquistare un immobile? (più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione	→domanda E2
2. Sì, un box auto/posto auto	
3. No	→ domanda E3

(percentuali rispondenti 100,0%)

E2. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla E1) Per quale utilizzo principale Lei ha intenzione di acquistare un'abitazione? (Una risposta)

1. per abitazione principale
2. come seconda casa vacanze
3. come casa per parenti prossimi
4. per investimento

(percentuali rispondenti 1,6%)

E3. Nel biennio 2017-2018 Lei ha intenzione di vendere un immobile? (più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione →domanda E4	
2. Sì, un box auto/posto auto	
3. No → domanda E5	

(percentuali rispondenti 100,0%)

E4. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla E3) Per quale motivo principale Lei ha intenzione di vendere, un'abitazione? (Una risposta)

1. per acquistare un'altra abitazione principale
2. per acquistare una casa vacanze
3. per acquistare una casa per parenti prossimi
4. per liquidità
5. per investimenti finanziari (borsa, obbligazioni, ecc)
6. per altri investimenti immobiliari

(percentuali rispondenti 2,1%)

E5. Nel biennio 2017-2018 Lei ha intenzione di prendere in locazione un'abitazione per lunga durata (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

E6. Nel biennio 2017-2018 Lei ha intenzione di dare in locazione un'abitazione per lunga durata (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

SEZIONE F –LA SICUREZZA IN CASA PER LE INTRUSIONI DA TERZI

F1. In che tipologia di immobile vive?

1. Palazzina
2. Villa a schiera
3. Villa con più appartamenti
4. Villa singola

(percentuali rispondenti 100,0%)

F2. Di quanti piani è composto l'immobile in cui vive?

(percentuali rispondenti 100,0%)

F3. Che piano occupa il suo appartamento?

(percentuali rispondenti 100,0%)

F4. (Se cod.1 a dom. F1) L'abitazione in cui vive è all'interno di un condominio?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 92,0%)

F5. (Se cod.1 a dom. F4) Nel condominio sono stati eseguiti interventi mirati alla sicurezza antintrusione dello stabile?

1. Si, un intervento rilevante e significativo
2. Si, solo piccoli interventi
3. No

(percentuali rispondenti 79,8%)

F5.1 (Se cod 1 e 2 a dom. F5) Quali?

- Sono state installate delle telecamere
- E' stata migliorata l'illuminazione interna ed esterna dello stabile
- Si è intervenuti sugli accessi principali e/o secondari dello stabile

(percentuali rispondenti 25,4%)

F6. Nel biennio 2015-2016 Lei ha adottato misure di protezione anti intrusione di terzi in un'abitazione? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Sì, l'abitazione principale	|__|
2. Sì, la seconda casa	|__|
3. Sì, un altro immobile (casa data in affitto, in comproprietà, di parenti prossimi, ecc.)	|__|
4. No, a causa dei costi troppo elevati	|__|
5. No, perché non c'era bisogno	|__|
6. No, ma penso di farlo nel prossimo futuro	

(percentuali rispondenti 100,0%)

F7. (Se cod 1/2/3 a dom F6) In quale zona è ubicato l'immobile dove sono stati eseguiti interventi mirati alla sicurezza? (*una sola risposta possibile*)

1. centro
2. semi-centro
3. semi-periferica
4. periferia
5. fuori

(percentuali rispondenti 20,8%)

F8. (Se cod 1/2/3 a dom F6) Come ritiene la zona in cui è ubicato l'immobile dove sono stati eseguiti interventi mirati alla sicurezza? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto sicura
2. Abbastanza sicura
3. Poco sicura
4. Per niente sicura

(percentuali rispondenti 20,8%)

F9. (Se cod.1/2/3 a dom. F6) Quali provvedimenti ha adottato? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Allarme antifurto
2. Teleallarme
3. Telecamere
4. Porta di ingresso esterna blindata
5. Tapparelle finestre metalliche con bloccaggi
6. Grate protettive o meccanismi antintrusione alle finestre
7. Cassaforte incassata nel muro
8. Cani in casa/giardino
9. Luci interne e/o esterne accese quando non è in casa

(percentuali rispondenti 20,8%)

A tutti

F10. Quanto teme il furto di cose? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco

(percentuali rispondenti 100,0%)

F11. Quanto teme la rapina con violenza alla persona? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco

(percentuali rispondenti 100,0%)

F12. Quanto teme i danneggiamenti? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco

(percentuali rispondenti 100,0%)

F13. Ha stipulato una polizza in caso di furto?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

F14. Ha mai subito un furto in casa?

- Si
- No

(percentuali rispondenti 100,0%)

F14.1 Se si, quali sono stati i danni economici maggiori? *(una sola risposta possibile)*

1. Cose asportate
2. Danneggiamenti subiti

(percentuali rispondenti 19,7%)

SEZIONE G –LA SICUREZZA STRUTTURALE DELL'IMMOBILE

G1. In che anno è stata costruita la casa in cui vive?

1. Prima del 1950
2. Tra il 1950 e il 1974
3. Tra il 1975 e il 2003
4. Dopo il 2003

(percentuali rispondenti 100,0%)

G2. E' mai stata fatta, oppure è prevista, una certificazione da parte di un professionista per conoscere la condizione strutturale dell'edificio in cui vive?

1. Si
2. No, ma è prevista (deliberata) nel prossimo futuro
3. Non è stata fatta e non è prevista nel prossimo futuro

(percentuali rispondenti 100,0%)

G3. Sono mai stati fatti interventi per rendere più sicuro l'immobile in cui vive?

1. Si →domanda G3.1
2. No →domanda G3.3

(percentuali rispondenti 100,0%)

G3.1 (Se cod.1 a dom. G3) In che anno sono stati eseguiti gli interventi?

_____

(percentuali rispondenti 23,5%)

G3.2 (Se cod.1 a dom. G3) In che parte dell'immobile si è intervenuti? *(più risposte possibili)*

1. Fondamenta
2. Pareti interne e perimetrali
3. Solai
4. E' stato consolidato l'intero edificio

(percentuali rispondenti 23,5%)

G3.3 (Se cod.2 a dom. G3) In futuro sono previsti interventi per rendere più sicuro l'immobile in cui vive?

1. Si →domanda G3.4
2. No →domanda G4

(percentuali rispondenti 76,5%)

G3.4 (Se cod.1 a dom. G3.3) In che parte dell'immobile si interverrà? *(più risposte possibili)*

1. Fondamenta
2. Pareti interne e perimetrali
3. Solai
4. Verrà consolidato l'intero edificio

(percentuali rispondenti 4,9%)

G4. L'edificio in cui vive è coperto da un'assicurazione contro i danni causati da calamità naturali?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

G5. Lei possiede una seconda abitazione di sua proprietà?

1. Si →domanda G6
2. No → domanda G13

(percentuali rispondenti 100,0%)

Se cod.1 a dom. G5

G6 In che zona di rischio sismico è collocata?

1. Zona 1, la zona più pericolosa, dove possono verificarsi fortissimi terremoti
2. Zona 2, dove possono verificarsi forti terremoti
3. Zona 3, dove possono verificarsi forti terremoti ma rari
4. Zona 4, la zona meno pericolosa, dove i terremoti sono rari

(percentuali rispondenti 13,3%)

G7. In che regione è situato l'immobile?

_____

(percentuali rispondenti 13,3%)

G8. In che anno è stata costruita la casa?

1. Prima del 1950
2. Tra il 1950 e il 1974
3. Tra il 1975 e il 2003
4. Dopo il 2003

(percentuali rispondenti 13,3%)

G9. L'immobile ha mai subito danni strutturali a causa di un evento sismico?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 13,3%)

G9.1 (Se cod. 1 a dom. G9) Se si, in che anno?

_____

(percentuali rispondenti 13,3%)

G10. E' mai stata fatta, oppure è prevista, una certificazione da parte di un professionista per conoscere la condizione strutturale dell'edificio?

1. Si
2. No, ma è prevista (deliberata) nel prossimo futuro
3. Non è stata fatta e non è prevista nel prossimo futuro

(percentuali rispondenti 13,3%)

G11. Sono mai stati fatti interventi per rendere più sicuro l'immobile?

1. Si →domanda G11.1
2. No →domanda G11.3

G11.1 (Se cod.1 a dom. G11) In che anno?

_____

(percentuali rispondenti 13,3%)

G11.2 (Se cod.1 a dom. G11) In che parte dell'immobile si è intervenuti? *(più risposte possibili)*

1. Fondamenta
2. Pareti interne e perimetrali
3. Solai
4. E' stato consolidato l'intero edificio

(percentuali rispondenti 2,4%)

G11.3 (Se cod.2 a dom. G11) In futuro sono previsti interventi per rendere più sicuro l'immobile?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 10,9%)

G11.4 (Se cod.1 a dom. G11.3) In che parte dell'immobile si interverrà? *(più risposte possibili)*

1. Fondamenta
2. Pareti interne e perimetrali
3. Solai
4. Verrà consolidato l'intero edificio

(percentuali rispondenti 0,1%)

G12. L'edificio è coperto da un'assicurazione contro i danni causati da calamità naturali?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 13,3%)

A tutti

G13 Lei adotta gli accorgimenti suggeriti dalla Protezione Civile per aumentare la sicurezza in casa?

1. Si
2. No
3. Non ne sono a conoscenza

(percentuali rispondenti 100,0%)

G14. Lei è favorevole all'istituzione di un'**assicurazione obbligatoria** contro i rischi derivanti da calamità naturali?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

G15. Lei è favorevole all'istituzione di un **fascicolo di fabbricato obbligatorio** che consentirebbe di conoscere le condizioni strutturali degli immobili?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

G16. Lei è a conoscenza che, a partire dal 1 gennaio 2017, il Sisma Bonus permette di detrarre il 65% delle spese sostenute per le certificazioni sismiche e statiche eseguite su prime e seconde case e sugli immobili destinati ad attività produttive situati nelle zone sismiche 1, 2 e 3 fino a una spesa massima di 20mila euro?

1. Si
2. No

(percentuali rispondenti 100,0%)

SEZIONE H - PROFILO DEL NUCLEO FAMILIARE

H1. Residenza (regione)

_____

(percentuali rispondenti 100,0%)

H1.1. Residenza (comune)

_____

(percentuali rispondenti 100,0%)

H2. Età capofamiglia (Una risposta)

- 18-24 anni 1
- 25-34 anni 2
- 35-44 anni 3
- 45-54 anni 4
- 55-64 anni 5
- 65-74 anni 6
- oltre 74 anni 7

(percentuali rispondenti 100,0%)

H3. Livello di istruzione capofamiglia (Una risposta)

- laurea 1
- università senza laurea 2
- scuola media superiore con diploma 3
- scuola media superiore non conclusa 4
- scuola media inferiore con licenza 5
- scuola media inferiore non conclusa 6
- scuola elementare con licenza 7
- scuola elementare non conclusa 8
- nessuna scuola 9

(percentuali rispondenti 100,0%)

H4. Professione capofamiglia (Una risposta)

- imprenditore/piccolo imprenditore 1
- libero professionista 2
- artigiano, commerciante 3
- dirigente, quadro 4
- impiegato, insegnante 5
- operaio 6
- casalinga 7
- studente 8

- pensionato 9
- non occupato, in cerca di prima occupazione 10

(percentuali rispondenti 100,0%)

H5. Dimensione del nucleo familiare (Una risposta)

- 1 componente 1
- 2 componenti 2
- 3 componenti 3
- 4 componenti 4
- 5 componenti 5
- 6 componenti 6
- 7 componenti 7
- 8 e più componenti 8

(percentuali rispondenti 100,0%)

H6. Tipologia del nucleo familiare (Una risposta)

- single (vive da solo/a) 1
- coppia giovane senza figli 2
- coppia con figli piccoli (il maggiore ha meno di 15 anni) 3
- coppia con figli grandi (almeno uno ha più di 15 anni) 4
- coppia matura senza figli (mai avuti o non conviventi) 5

(percentuali rispondenti 100,0%)