

## Osservatorio FIDA 2021 |

## Il ruolo della distribuzione alimentare nella crisi economica e sanitaria del Paese

### documento informativo completo

(in ottemperanza all'art. 5 del Regolamento in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa approvato dall'Autorità per le garanzie nelle comunicazioni con delibera n. 256/10/CSP, pubblicata su GU n. 301 del 27/12/2010)

soggetto che ha realizzato il sondaggio: Format Research Srl (<u>www.formatresearch.com</u>)

### soggetto committente:

FIDA – Federazione italiana dettaglianti dell'alimentazione. soggetto acquirente:

FIDA - Federazione italiana dettaglianti dell'alimentazione.

data o periodo in cui è stato realizzato il sondaggio:

Imprese: dal 31 marzo al 23 aprile 2021.

Popolazione: dal 7 aprile al 10 aprile 2021.

### mezzo di comunicazione1:

https://agenziastampaitalia.it/ https://www.ilsole24ore.com/

https://www.world-today-news.com/

https://headtopics.com/ https://www.ansa.it/sito https://www.nova.news/

Format Research s.r.l.
Sede Legale
Via Ugo Balzani 77
00162 Roma, Italia - REA 747042/rm

Tel +39.06.86.32.86.81, fax +39.06.86.38.49.96

CF / P.IVA / REG.IMP.ROMA:
04268451004
Cap. Soc. € 25.850,00i.v.
www.formatresearch.com
info@formatresearch.com
format@pec.formatresearch.com





UNI EN ISO 9001:2015 CERT. N° 1049

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Mezzo/i di comunicazione di massa sul/sui quale/quali è pubblicato o diffuso il sondaggio.

### data di pubblicazione del sondaggio:

### 22/05/2021

### temi/fenomeni oggetto del soggetto:

Imprese: Analizzare il nuovo ruolo delle imprese della distribuzione organizzata e della distribuzione al dettaglio a seguito dello scoppio dell'emergenza sanitaria ed economica da Covid-19.

Popolazione: Studiare i nuovi comportamenti di acquisto della popolazione italiana con riferimento alla spesa alimentare a seguito dello scoppio dell'emergenza sanitaria ed economica da Covid-19.

### popolazione di riferimento:

Imprese: Campione rappresentativo dell'universo delle imprese della distribuzione alimentare al dettaglio in Italia.

Popolazione: Campione rappresentativo dell'universo della popolazione italiana over 24 anni.

### estensione territoriale del sondaggio:

### **Imprese:**

Aiello Del Friuli Bucchianico Barga Alanno Bari Bussolengo Alseno Bastia Umbra Bussoleno Cadorago Altamura Bellegra Altidona Belluno Cagli Altopiano Della Vigolana Berchidda Cagliari Bibbiano Ancona Calenzano Andria Bitritto Camaiore Angera Bologna Campagna Bolotana Campoformido Aosta Apricena Borgia Cantello Ardore Bortigali Capoterra Ascoli Piceno Brentonico Capri Asolo Brescia Capriolo Atella Brugnera Carinaro Brunico Carisolo Avas Bagheria Brusson Carloforte

Carovilli Eraclea Limone Sul Garda

CasalgrandeEsteLivornoCasalnocetoFaenzaLizzanoCasalnuovo Di NapoliFalcadeLoano

Locate Di Triulzi Cascia Fano Castelfranco Veneto Fasano Longarone Castelli Calepio Fermo Lucca Castellucchio Fiano Romano Maierato Fidenza Castelluccio Inferiore Majano Castelnuovo Di Farfa Firenze Malè Castelnuovo Di Garfagnana Firenzuola Malgrate

Castiglione Del Lago Fiume Veneto Mareno Di Piave

Castrocaro Terme E Terra Del Sole Fiumicino Marina Di Gioiosa Ionica

Castronuovo Di Sant'Andrea Foggia Marsciano
Catania Fontanafredda Marsico Nuovo
Cattolica Fontanella Martinsicuro
Cefalù Fonte Nuova Massafra
Cembra Lisignago Formia Mentana

Cerreto D'Esi Forte Dei Marmi Mercato Saraceno

Cesena Francavilla In Sinni Milano

Champdepraz Frattamaggiore Militello In Val Di Catania

CharvensodGabicce MareModenaChatillonGarbagnate MilaneseMolinellaChiariGassino TorineseMonfalconeChioggiaGhisalbaMonopoli

Cimitile Gioia Tauro Montalto Uffugo

Cisterna Di Latina Giuggianello Montecatini Val Di Cecina

Città Della Pieve Gorizia Montefalcione Città Sant'Angelo Grado Montefranco

Civitacampomarano Gressoney-La-Trinite' Monterosso Al Mare Civitanova Marche Gubbio Monterubbiano Civitavecchia Imer Montescaglioso Civitella Del Tronto **Imola** Montesilvano Codroipo Isera Montevarchi Collegno Ivrea Morbegno Moretta Correggio Jesolo Corridonia Lagonegro Mori Corteno Golgi Lamezia Terme Muggia Cortina D'Ampezzo Lampedusa E Linosa Napoli Cortona Langhirano Nichelino Courmayeur Lanusei **Nimis** 

Crotone Larino Nocera Superiore
Davoli Lavarone Nocera Umbra

Diano D'alba Lecce Novara
Donnas Ledro Novellara
Dro Levanto Numana

Nus Ronchi Dei Legionari Taranto Telti Orosei Rovato Osoppo Roveredo Di Guà Telve Padova Roveredo In Piano Termoli Palermo Rovolon Terni Palermo Sacile Terracina

Paola Saint-Pierre Terranuova Bracciolini
Parma Saint-Vincent Tione Di Trento

**Paularo** San Benedetto Del Tronto Tito Pergola San Giovanni Di Fassa-Sen Jan Todi San Giovanni In Marignano Torgnon Perugia Pesaro San Lorenzo Al Mare Torino Pescara San Martino Buon Albergo Trapani Petriano San Miniato Trecastelli San Paolo D'argon Treia Peveragno Pietrasanta San Pietro Vernotico Trento Pieve Del Grappa San Sperate Trieste Pieve Fosciana Sanluri Udine Pisticci Sansepolcro Ugento Pistoia Santa Fiora Urbisaglia Santa Maria A Monte Poggibonsi Urgnano Polcenigo Sant'Agata Fossili Vallefoglia Sant'Arpino Ponte San Pietro Vallelaghi Ponzano Veneto Sarezzo Valperga

Porcia Sassello Valtournenche Porto San Giorgio Scandiano Vandoies Portomaggiore Sciacca Varazze Pozzuolo Del Friuli Scorze' Varese Prato Senago Varna Premosello-Chiovenda Senigallia Venezia Primiero San Martino Di Castro Sesto Vermiglio Rapallo Sesto Al Reghena Viareggio Settimo San Pietro

Reggio Nell'Emilia Vicenza Rhemes-Notre-Dame Settimo Torinese Viguzzolo Rieti Villacidro Siena Rimini Silandro Villar Perosa Silvi Ville D'Anaunia Riomaggiore Rionero In Vulture Siracusa Vinci

Riva Presso Chieri Sona Viterbo
Rivoli Sora Vivaro
Roccaraso Soriano Nel Cimino Vobarno
Rogliano Spilimbergo Zoppola
Roma Talmassons Zugliano

Roncegno Terme Tarano

### Popolazione:

Abetone Cutigliano Brescia Cesena

Afragola Brindisi Chianciano Terme Agordo Buccino Chignolo D'isola Ala Bucine Chiuduno

Albenga Budoni Cinisello Balsamo

Alberobello **Budrio** Cisliano Albese Con Cassano Bulgarograsso Civitavecchia Albinea Busca Clusone Buttigliera Alta Alessandria Coriano Alessandria Della Rocca Cagliari Correggio Altamura Cagnano Varano Costa Volpino Alzate Brianza Calenzano Cremella

Amalfi Caltanissetta Cremona Amorosi Calvi Dell'Umbria Crognaleto Andria Campo Di Trens Cuneo Apiro Campobasso Cuvio Aprilia Campofranco **Empoli** Arborea Candia Lomellina Fano

Argenta Cantalupo Nel Sannio Fermignano
Arzignano Canzo Ferrara
Ascoli Piceno Capannori Firenze

Atripalda Carlentini Fiumefreddo Di Sicilia

Avellino Casale Monferrato Foggia Bacoli Casalecchio Di Reno Foligno Badia Calavena Forlì Casamassima Bagnara Calabra Casamicciola Terme Fossano Gallarate Bagni Di Lucca Casarano **Bagnone** Casciana Terme Lari Genova

Barcellona Pozzo Di Gotto Casella Genzano Di Roma

Bareggio Cassino Gerace

Bari Casteggio Greve In Chianti

Bedonia Castel Goffredo Grosseto

Benevento Castelletto Stura Grottaminarda

Binetto Castelnuovo Scrivia Inarzo
Bitonto Castelvetro Di Modena Isernia

Bobbio Castenedolo Isola Vicentina

**Bobbio Pellice** Castiglion Fiorentino Itri Bolano Catania Jesi Cava De' Tirreni **Bollate** La Spezia Bologna Cavarzere La Valle Bolzano Vicentino Cefalù Lacco Ameno Cembra Lisignago Lamezia Terme **Bomporto** 

Borgo San LorenzoCertaldoL'aquilaBorgofranco D'IvreaCervascaLasaBorgosesiaCervinaraLatina

LaziseOsoppoRonco All'AdigeLentiniOspitalettoRosignano Marittimo

Licata Ostuni Rovito
Limana Paderno D'Adda Rozzano
Limbiate Padova Ruvo Di Puglia

LodiPaeseSacileLonate PozzoloPalazzolo Sull'OglioSalcedoLuccaPalermoSalemiLuceraParmaSamarate

Luzzara Partanna San Bartolomeo In Galdo

Maleo Partinico San Bassano

ManerbioPerugiaSAN Donà DI PIAVEMantovaPesaroSan Giorgio A CremanoMarcianisePetralia SottanaSan Giorgio Di NogaroMargherita Di SavoiaPiacenzaSan Giorgio In BoscoMariglianoPianicoSan Nicandro Garganico

MarscianoPicoSan Pietro In GuMartanoPiegaroSan Severino MarcheMartina FrancaPietraperziaSanta Maria A Vico

Matera Pinerolo Santena

Meina Plodio Santeramo In Colle

Merano Poggiardo Sassari Mesoraca Poggibonsi Savignone Messina Pollenza Savona Milano **Pomarance** Scandiano Moliterno Pomigliano D'arco Scandicci Moncalieri Pomponesco Schio Mondavio Pontassieve Scisciano PONTE SAN Nicolò Mondovì Segrate

Monopoli Pontecurone Senna Lodigiana

Monte ArgentarioPontelandolfoSeriateMonte PorzioPorticiSerinoMontecchioPotenzaSerramazzoni

MontellaQuartu Sant'ElenaSerravalle PistoieseMonterealeRanicaSesto Al ReghenaMontesarchioRanzoSesto Calende

Montesilvano Ravenna Sezze Mori Raveo Siracusa Mugnano Di Napoli Reggio Di Calabria Soave Napoli Reggio Nell'Emilia Solopaca Rende Nicosia Sorrento Nocera Inferiore Resana Sozzago Noci Rimini Spilamberto Nola Rivarolo Mantovano Sumirago Rocca Pietore Novara Supersano Osimo Roma **Taranto** 

Termini Imerese Treviso Vigevano Tione Di Trento Udine Villa Carcina Tolentino Urbino VILLA D'Almè Torino Uscio Villa San Giovanni Villafranca D'asti Torre Del Greco Valenzano Valpelline Villar San Costanzo Torremaggiore

Tortona Valsamoggia Villaricca
Trasacco Valsavarenche Visone
Trebaseleghe Varese Volla
Trecastelli Venaria Reale Volpiano

Trento Venosa Zelo Buon Persico

Trescore Balneario Vicenza

metodo di campionamento: Campione rappresentativo dell'universo di riferimento.

### rappresentatività del campione2:

Imprese: Campione rappresentativo dell'universo delle imprese della distribuzione alimentare al dettaglio in Italia. Domini di studio del campione: Settore di attività (supermercati, discount, minimarket e esercizi non specializzati, commercio al dettaglio in esercizi specializzati); Area (Nord Ovest, Nord Est, Centro, Sud e Isole).

Popolazione: Campione rappresentativo dell'universo della popolazione italiana over 24 anni. Domini di studio del campione: sesso (maschio, femmina), età (25-34, 35-44, 55-64, oltre 64); Area (Nord Ovest, Nord Est, Centro, Sud e Isole).

### metodo di raccolta delle informazioni:

Interviste somministrate con il Sistema Cati (Computer Assisted Telephone Interview)/Cawi (Computer Assisted Web Interview).

### consistenza numerica del campione<sup>3</sup>

Imprese: Numerosità campionaria complessiva: 413 casi (413 interviste a buon fine). Anagrafiche «non reperibili»: 145

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Rappresentatività del campione inclusa l'indicazione del margine di errore.

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Consistenza numerica del campione di intervistati, numero dei non rispondenti e delle sostituzioni effettuate.

(20,9%); «rifiuti»: 137 (19,7%); «sostituzioni»: 282 (40,6%). Intervallo di confidenza 95% (Errore  $\pm 4,0\%$ ). Fonte delle anagrafiche delle imprese: Camere di commercio.

Popolazione: Numerosità campionaria complessiva: 400 casi (400 interviste a buon fine). Anagrafiche «non reperibili»: 178 (23,3%); «rifiuti»: 185 (24,2%); «sostituzioni»: 363 (47,6%). Intervallo di confidenza 95% (Errore +4,0%). Fonte delle anagrafiche delle imprese: Camere di commercio.

### testo integrale delle domande (questionario)

### Imprese:

1. A Suo giudizio la <u>situazione economica generale</u> dell'Italia, a prescindere dalla situazione della Sua impresa e del Suo settore, nel 2020 rispetto al 2019 è...? (Una risposta)

•	Migliorata	1
•	Rimasta invariata	2
•	Peggiorata	3

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

2. Ritiene che la <u>situazione economica generale</u> dell'Italia, a prescindere dalla situazione della Sua impresa e del Suo settore, nel corso del 2021, rispetto al 2020? (Una risposta)

•	Migliorerà	1
•	Resterà invariata	2
•	Peggiorerà	3

#### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

3. Come giudica l'andamento economico generale della <u>Sua impresa</u> nel 2020 rispetto al 2019...? (Una risposta)

•	Migliorato	1
•	Rimasto invariato	2

1

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

- 4. Ritiene che l'andamento economico generale della <u>Sua impresa</u>, nel corso del 2021 rispetto al 2020...? (Una risposta)
  - Migliorerà
  - Resterà invariata 2
  - Peggiorerà 3

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

# 5. Nel 2020, rispetto al 2019, la variazione percentuale dei ricavi della Sua impresa è stata di...? (Una risposta)

• Oltre +50%	1
• Tra +25% e +50%	2
• Tra +10% e +25%	3
• Tra +5% e +10%	4
• Tra -5% e +5% (stabilità)	5
• Tra -5% e -10%	6
• Tra -10% e -25%	7
• Tra -25% e -50%	8
• Oltre -50%	9

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

# 6. Alla fine del 2021, la migliore previsione che può attualmente fare sulla variazione percentuale dei ricavi della Sua impresa rispetto all'intero 2020 è...? (Una risposta)

• Oltre +50%	1
• Tra +25% e +50%	2
• Tra +10% e +25%	3
• Tra +5% e +10%	4

• Tra -5% e +5% (stabilità)	5
• Tra -5% e -10%	6
• Tra -10% e -25%	7
• Tra -25% e -50%	8
• Oltre -50%	9

#### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

# 7. Nel 2020, rispetto al 2019, l'occupazione complessiva della Sua impresa, ovvero il numero degli addetti, è...? (Una risposta)

•	Molto aumentato (+25%)	1
•	Aumentato (+10%)	2
•	Restato invariato ( <u>+</u> 5%)	3
•	Diminuito (-10%)	4
•	Molto diminuito (-25%)	5

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

# 8. Alla fine del 2021, la migliore previsione che può attualmente fare circa la variazione percentuale dell'occupazione complessiva della Sua impresa rispetto all'intero 2020 è...? (Una risposta)

•	Aumenterà molto (+25%)	1
•	Aumenterà (+10%)	2
•	Resterà invariata ( <u>+</u> 5%)	3
•	Diminuirà (-10%)	4
•	Diminuirà molto (-25%)	5

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

# 9. I <u>prezzi</u> praticati alla Sua impresa dai Suoi fornitori, nel 2020 rispetto al 2019 sono...? (Una risposta)

•	Migliorati <sup>4</sup>	1

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> I prezzi sono diminuiti

<ul> <li>Peggiorati<sup>5</sup></li> </ul>	3
TOTALE RISPONDENTI 100%	
10. Ella prevede che i <u>prezzi</u> praticati alla S corso del 2021, rispetto al 2020? (Una risp	
<ul> <li>Miglioreranno</li> </ul>	1
Resteranno invariati	2
<ul> <li>Peggioreranno</li> </ul>	3
TOTALE RISPONDENTI 100%	
11. La capacità di fare fronte al <u>fabbisogn</u> ovvero la situazione della liquidità nel 2020	rispetto al 2019 è? (Una risposta)
<ul> <li>Migliorata</li> </ul>	1
Rimasta invariata	2
<ul> <li>Peggiorata</li> </ul>	3
TOTALE RISPONDENTI 100%	
12. La capacità di fare fronte al <u>fabbisogr</u> ovvero la situazione della liquidità, nel 20 (2020), è? (Una risposta)	
Migliorata	1
Rimasta invariata	2
<ul> <li>Peggiorata</li> </ul>	3
TOTALE RISPONDENTI 100%	
<ul> <li>13. A prescindere dalle motivazioni e dalla chiesto un fido o un finanziamento, o ha chiesto un fido o un finanziamento, o ha chiesto del corso del 2020? (Una risposta)</li> <li>Sì, ha fatto richiesta ed è stata accolta con controlle del corso del 2020?</li> </ul>	niesto di rinegoziare un fido o un e con la quale intrattiene rapporti
superiore a quello richiesto	on an animonicare pari o 1

2

Restati invariati

<sup>5</sup> I prezzi sono aumentati

11

•	quello richiesto	on un ammontare imenore a	۷
•	Sì, ha fatto richiesta ma non è stata acco	lta	3
•	Sì, ha fatto richiesta, è in attesa di conos intenzionata a rifarla nel prossimo trimes		4
•	Sì, ha fatto richiesta, è in attesa di conos formalizzarla nel prossimo trimestre	cere l'esito ed è intenzionata	a 5
•	No, non ha fatto richiesta		6
TOTAI	E RISPONDENTI 100%		
dispos	on riferimento al costo dei servizi band sizioni, pagamento effetti, movimenti d del 2021 rispetto al 2020 la situazione	i titoli, ecc.), ritiene che ne sia? (Una risposta)	
•	Migliorata	1	
•	Rimasta invariata	2	
•	Peggiorata	3	
	LE RISPONDENTI 100%  uanto considera vantaggioso il Cash  a)	back per la Sua impresa	<b>?</b> (Una
15. Q	uanto considera vantaggioso il Cash	back per la Sua impresa	<b>?</b> (Una
<b>15. Q</b> rispost	uanto considera vantaggioso il Cash a)		<b>?</b> (Una
15. Q rispost	uanto considera vantaggioso il Cash a) Molto vantaggioso	1	<b>?</b> (Una
15. Q rispost	uanto considera vantaggioso il Cash a) Molto vantaggioso Abbastanza vantaggioso	1 2	<b>?</b> (Una
15. Q rispost	uanto considera vantaggioso il Cash a) Molto vantaggioso Abbastanza vantaggioso Poco vantaggioso	1 2 3	<b>?</b> (Una
15. Q rispost  TOTAL  16. (S quale	uanto considera vantaggioso il Cash (a) Molto vantaggioso Abbastanza vantaggioso Poco vantaggioso Per nulla vantaggioso	1 2 3 4 washastanza" vantaggios	a) Per
15. Q rispost  TOTAL  16. (S quale rispost	uanto considera vantaggioso il Cash a)  Molto vantaggioso Abbastanza vantaggioso Poco vantaggioso Per nulla vantaggioso E RISPONDENTI 100%  Solo coloro che lo ritengono "molto" o motivo il Cashback è vantaggioso p	1 2 3 4 washastanza" vantaggios	a) Per
15. Q rispost  TOTAL  16. (S quale rispost	uanto considera vantaggioso il Cash (a)  Molto vantaggioso  Abbastanza vantaggioso  Poco vantaggioso  Per nulla vantaggioso  LE RISPONDENTI 100%  Solo coloro che lo ritengono "molto" o motivo il Cashback è vantaggioso pe; 1=sì, 0=no)	1 2 3 4  "abbastanza" vantaggios er la Sua attività? (Massin	a) Per

	4.	Perché aumenta la fidelizzazione dei clienti		II
	5.	Perché incentiva i consumi		II
	6.	Altro (specificare	)	II
тот	ALI	E RISPONDENTI 16,2%		
mot	ivo	plo coloro che lo ritengono "poco" o "per nu il Cashback non è vantaggioso per la $s_i$ ; $1=s_i$ , $0=no$ )		
	1.	Le commissioni che le imprese devono pagare p transazione con carta o bancomat sono ancora	_	II
	2.	Perché è insufficiente il credito d'imposta sulle daddebitate per le transazioni effettuate (destina per le quali risultino nell'anno precedente ricavi 400.000 euro)	to alle imprese	II
	3.	Perché non dovrebbero esserci limiti (relativi ai imprese beneficiarie del credito di imposta	ricavi) per le	II
	4.	Perché rappresenta soltanto un vantaggio per le	e banche	II
	5.	Altro (specificare	)	II
тот	ALI	E RISPONDENTI 83,8%		
al Ca è d'a	ash acc	questi giorni si parla di una probabile riduz back, in favore di altre misure per spingere cordo con questa virata del nuovo Governo la d'accordo a 10=del tutto d'accordo)	la crescita del	PIL. Quanto
тот	ALI	E RISPONDENTI 100%		
clie	nti	tto uguale a 100 il totale delle operazioni i in un anno, quante di queste sono state e uale sul totale delle operazioni)		-
			2019	2020
	A.	Pagamento digitale (carte di credito, carte di debito/Bancomat)	%	%
	В.	Contanti	%	%
тот	ALI	E RISPONDENTI 100%		
20.	La	Sua impresa partecipa alla lotteria degli so	ontrini? (Una ris	sposta)

	•	Si		1
	•	No, non ancora, ma lo farò		2
	•	No e non lo farò		3
тот	AL	E RISPONDENTI 100%		
	_	olo chi partecipa alla lotteria degli scontrini) Da a degli scontrini (una risposta per ciascun item)	quando part	ecipa alla
			Aumentati	Rimasti invariati
	1.	Le <b>visite da parte di clienti abituali</b> nel suo negozio sono	1	2
	2.	Le <b>visite da parte di nuovi clienti</b> nel suo negozio sono	1	2
	3.	I <b>ricavi</b> del suo negozio sono	1	2
тот	AL	E RISPONDENTI 81,6%		
-	ssin	ipare) Per quale motivo non partecipa alla lot no due risposte)  Le commissioni che le imprese devono pagare per og	ni	scontrini? 
		transazione con carta o bancomat sono ancora molto Richiede una serie di operazioni dispendiose	alte	 
		economicamente (aggiornamento registratori di cassa acquisto lettore ottico)	а,	
	3.	E' troppo complicato		<u>  </u>
	4.	Non credo porti vantaggi per la mia attività (es. la mi clientela credo sia poco interessata)	a	<u></u> I
	5.	Altro (specificare)		<u></u>
тот	AL	E RISPONDENTI 7,3%		
23.	La	Sua impresa ovvero il Suo punto vendita ha? (/	Risposte multi	iple)
		un <b>sito web</b>	•	, ,
	2.	una pagina <b>Facebook</b>		
	3.	una pagina <b>Twitter</b>		
	4.	una pagina <b>Instagram</b>		

	5.	una pagina <b>Youtube</b>	
	6.	una pagina <b>LinkedIn</b>	
	7.	una pagina su <b>altro Social Network</b>	
	8.	Nessuno di questi	
тот	ΓAL	E RISPONDENTI 100%	
		ma della crisi sanitaria, ovvero prima di marzo 2020, quali dei se la sua impresa offriva ai suoi clienti? (Risposte multiple)	eguenti
	1.	(Solo chi ha sito web) Spesa online tramite il sito web dell'impresa	II
	2.	Spesa online tramite siti di marketplace (es. Amazon Now)	II
	3.	(Solo chi ha almeno una pagina Social) Prenotazione della spesa tramite Social Network (es. lista della spesa inviata dal cliente su whatsapp, Facebook, ecc)	<u>  </u>
	4.	Prenotazione della spesa tramite la posta elettronica (ovvero email al punto vendita con la lista della spesa)	
	5.	Prenotazione spesa tramite telefono	II
	6.	Consegne a domicilio	II
	7.	Click&collect (ritiro in negozio dell'ordine effettuato online)	<u> _ </u>
	8.	(Solo supermercati) Utilizzo di locker (armadietti in cui viene depositata la spesa per essere ritirata dal cliente)	
	9.	Invio ai clienti, tramite e-mail e altre piattaforme digitali, di comunicazioni circa offerte, promozioni, nuovi prodotti, ecc (Innovazioni nel campo del marketing)	<u>  </u>
	10	. Servizi di supporto ai clienti attraverso il sito web dell'impresa, attività sui social media, blog informativi	
	11	. Nessuno di questi	Χ
тот	ΓAL	E RISPONDENTI 100%	
	dei	olo i servizi che offrivano già prima della pandemia) A seguit mia, di quali dei seguenti servizi ha intensificato l'utilizzo? (F	
	1.	(Solo chi ha sito web) Spesa online tramite il sito web dell'impresa	II
	2.	Spesa online tramite siti di marketplace (es. Amazon Now)	II
	3.	(Solo chi ha almeno una pagina Social) Prenotazione della spesa tramite Social Network (es. lista della spesa inviata dal cliente su whatsapp, Facebook, ecc)	<u>  </u>

4.	Prenotazione della spesa tramite la posta elettronica (ovvero email al punto vendita con la lista della spesa)	
5.	Prenotazione spesa tramite telefono	II
6.	Consegne a domicilio	II
7.	Click&collect (ritiro in negozio dell'ordine effettuato online)	II
8.	(Solo supermercati) Utilizzo di locker (armadietti in cui viene depositata la spesa per essere ritirata dal cliente)	
9.	Invio ai clienti, tramite e-mail e altre piattaforme digitali, di comunicazioni circa offerte, promozioni, nuovi prodotti, ecc (Innovazioni nel campo del marketing)	<u> </u>
10.	Servizi di supporto ai clienti attraverso il sito web dell'impresa, attività sui social media, blog informativi	II
11.	Nessuno di questi	Χ

### **TOTALE RISPONDENTI 66,1%**

26. (Solo per i servizi che non venivano offerti prima della pandemia) Quali dei seguenti servizi ha iniziato a proporre a seguito della pandemia? (Una risposta per ciascun item)

		pro er	o, ma lo oporrò ntro il 2021	No
1.	(Solo chi ha sito web) Spesa online tramite il sito web dell'impresa	1	2	3
2.	Spesa online tramite siti di marketplace (es. Amazon Now)	1	2	3
3.	(Solo chi ha almeno una pagina Social) Prenotazione della spesa tramite Social Network (es. lista della spesa inviata dal cliente su whatsapp, Facebook, ecc)	1	2	3
4.	Prenotazione della spesa tramite la posta elettronica (ovvero email al punto vendita con la lista della spesa)	1	2	3
5.	Prenotazione spesa tramite telefono	1	2	3
6.	Consegne a domicilio	1	2	3
7.	Click&collect (ritiro in negozio dell'ordine effettuato online)	1	2	3
8.	(Solo supermercati) Utilizzo di locker (armadietti in cui viene depositata la spesa per essere ritirata dal cliente)	1	2	3

	9. Invio ai clienti, tramite e-mail e altre piattaforme dig di comunicazioni circa offerte, promozioni, nuovi pro ecc (Innovazioni nel campo del marketing)		1	2	3
	10. Servizi di supporto ai clienti attraverso il sito web dell'impresa, attività sui social media, blog informativo	/i	1	2	3
тот	ALE RISPONDENTI 100%				
inte inte	(Solo le imprese che a seguito della pander nsificato almeno un servizio) Mi ha detto di aver in nsificato l'offerta di alcuni servizi alla sua clien roduzione/ il maggior ricorso a tali servizi (Una ri	ntrodo tela.	tto o Lei o	perlo	meno
	• ha permesso all'impresa di aumentare il livello dei al periodo pre-crisi	ricavi	rispet	to	1
	ha permesso all'impresa di mantenere lo stesso live rispetto al periodo precedente la crisi	ello di i	ricavi		2
	ha permesso all'impresa di minimizzare le perdite il ricavi rispetto al periodo precedente la crisi	n term	ini di		3
	•ha permesso all'impresa di sopravvivere (altrimenti cessato l'attività)	avreb	be		4
тот	ALE RISPONDENTI 84,7%				
28. (Solo per chi offre almeno un servizio tra spesa online, tramite Social, tramite posta elettronica) Fatti 100 i ricavi complessivi realizzati dalla Sua impresa nel corso del 2020, in che percentuale provengono da canali diversi dalla vendita tradizionale, ovvero dalla spesa effettuata tramite l'ecommerce, i social network, ecc? (Risposta in %)					
	ciai network, ecc! (Risposta III %)				ierce,
	_				nerce,
	ALE RISPONDENTI 52%				ierce,
 TOT	_1	tiple)			nerce,
 TOT	ALE RISPONDENTI 52%	<i>tiple)</i> Sì	No, r lo fa entro 202	rà o il	No
 TOT 29.	ALE RISPONDENTI 52%		lo fa entro	rà o il	·
 TOT 29.	ALE RISPONDENTI 52%  La Sua impresa persegue politiche di: (Risposte mult  Risparmio energetico: frigoriferi a basso consumo,	Sì	lo fa entro 202	rà o il	No
TOT 29.	ALE RISPONDENTI 52%  La Sua impresa persegue politiche di: (Risposte multi  Risparmio energetico: frigoriferi a basso consumo, forni ad alta efficienza etc.  Risparmio energetico: illuminazione a basso	Sì	lo fa entro 202 2	rà o il	No

e) Politiche che incentivano la raccolta differenziata da parte dei clienti (es. raccolta di bottiglie di

plastica, vuoto a rendere dei contenitori di vetro etc.)			
<ul> <li>f) Vendita di prodotti (alimentari e non) alla spina ovvero senza imballaggi</li> </ul>	1	2	3
g) Utilizzo di imballaggi biodegradabili	1	2	3
h) Controllo della sostenibilità della filiera dei fornitori	1	2	3

### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

## 29.1 Nel corso del 2021, la sua impresa quanto intende investire in sostenibilità in percentuale sui ricavi? (Una risposta)

•	Nulla	1
•	Meno dello 0,5% dei ricavi	
•	Tra 0,5% e 1%	2
•	Tra 2% e 3%	3
•	Tra 3% e 4%	4
•	Oltre 4%	5

#### **TOTALE RISPONDENTI 100%**

### **Popolazione:**

# 1. In quali tipologie di <u>negozi si reca per acquistare prodotti</u> <u>alimentari</u>? Ovvero, attualmente, in un "mese tipo", quanto spesso le capita di acquistare prodotti alimentari presso... (Una risposta per ciascun item)

	Tutti i giorni o quasi	Due/tre volte a settimana	Circa una volta a settimana	Circa  Due/tre  volte al  mese	Circa una volta al mese	Meno spesso di una volta al mese/mai
<ul> <li>a. Negozi specializza quartiere (ad esei panificio, pescher macelleria, etc)</li> </ul>	mpio	2	3	4	5	6
b. Negozi non specializzati di alimentari e di "co per la casa" di vicinato (Minimar		2	3	4	5	6
c. Supermercati	1	2	3	4	5	6
d. Grande supermer (ipermercato) di u centro commercia	un <sup>1</sup>	2	3	4	5	6
e. Discount	1	2	3	4	5	6
f. Mercati rionali	1	2	3	4	5	6

g.	Aco	quisto su Int	ernet	1 2	3	4	5	6
h.	Alt	ro		1 2	3	4	5	6
TOT	ΓAL	E RISPOND	ENTI 100%	o				
2. <u>Oggi</u> , rispetto a <u>prima dello scoppio dell'emergenza sanitaria da Covid-19</u> (quindi orientativamente fino a febbraio 2020), <u>acquista prodotti alimentari</u> nei seguenti negozi più spesso, meno spesso o con la stessa frequenza? (Una risposta per ciascun item)								
					ris	Più pesso spetto prima	Con la stessa frequenza (vale anche nel caso: non ci andavo nemmeno prima)	Meno spesso rispetto a prima
	1	Negozi spec macelleria,	ializzati di q	uartiere (ad	esempio p	escheria	,	
	2	•	specializzati	di alimenta	ri e di "cos	e per la (	casa" di	II
	3	Supermerca	•					II
	4	Grande sup	ermercato (i	permercato	) di un cen	tro comn	nerciale	
	5	Discount						
	6	Mercati rion	ali					II
	7	Acquisto su	Internet					II
	8	Altro						. <u></u> .
T01	ΓAL	E RISPOND	ENTI 100%	1				
TOTALE RISPONDENTI 100%  3. Cortesemente indichi se e da quando effettua la spesa di prodotti alimentari online tramite il sito web: (una risposta per ciascun item)								
			Servizio utilizzato a seguito della pandemia	Servizio utilizzato anche prin della pandemia ma intensifica	o util na ar pi , d pan ito in a	rvizio izzato nche rima lella idemia egual isura	Servizio NON ancora utilizzato, ma che intende utilizzare nei prossimi 12 mesi	Servizio NON utilizzato
a.		di negozi spe e la spesa ar		•	ve mi reco	abitualn	nente a	II
b.	(	del minimark persona	•		mente a far	re la spes	sa anche	l <u></u>

g. Acquisto su Internet

٠.	spesa)	2. 53			<u> </u>
	la posta elettronica (ovvero er	•	• • •		<u>  </u>
a.	Social Network (es. lista della	snesa inviata su v	whatsann Face	12 mesi	
		intensificato	in egual misura	utilizzare nei prossimi	
	F323	ma intensificato	pandemia	intende	
	della pandemia	della pandemia,	<b>prima</b> della	utilizzato, ma che	
	utilizzato a seguito	utilizzato anche prima	utilizzato anche	NON ancora	NON utilizzato
	Servizio	Servizio	Servizio	Servizio	Servizio
di p iter	prodotti alimentari al punto ve n)	endita tramite	: (una rispos	sta per ciascu	ın
	Cortesemente indichi se e da d	-	-		
TO	TALE RISPONDENTI 10,5%				
-	alimentare la faccio quasi intera		57050	7	
•	Acquisto online solo qualche pro	dotto alimentare.	la spesa	4	
•	Acquisto online solo una parte de la acquisto in negozio	ella mia spesa, la	maggior parte	3	
	alimentare ed il resto recandomi		·		
•	Acquisto online circa la metà del	necessario alla m	nia spesa	2	
•	Ho sostituito completamente o q con la spesa online	uasi la spesa fatta	a in negozio	1	
	dificato il suo fare la spesa posta)	recandosi pres	sso il punto	vendita? (Un	ıa
par	demia, ma intensificato") Il f	atto di fare la s	pesa online, i	n che modo h	ıa
_	Solo per coloro che agli item p eguito della pandemia" oppi				
TO	TALE RISPONDENTI 100%				
i.	siti di marketplace (es. Amazo	on Now)			ll
h.	di un discount dove <u>non</u> comp	ro abitualmente d	li persona		
g.	di un ipermercato dove <u>non</u> co	ompro abitualmen	te di persona		 
f.	di un supermercato dove <u>non</u>	compro abitualme	ente di persona		lI
e.	del discount dove mi reco abit persona	ualmente a fare la	a spesa anche (	di	<u> _</u>
u.	dell'ipermercato dove mi reco di persona	abitualmente a ra	пе на ѕреѕа ап	lie	<u> _</u>
A	anche di persona	ahitualmente a fa	oro la cacca an		1—1
c.	del supermercato dove mi rec	o abitualmente a	fare la spesa		1 1

	Cortesemente ind la spesa di prodo	-			_	<u>1a</u>
		Servizio utilizzato a seguito della pandemia	Servizio utilizzato anche prima della pandemia, ma intensificato	Servizio utilizzato anche prima della pandemia in egual misura	Servizio NON ancora utilizzato, ma che intende utilizzare nei prossimi 12 mesi	Servizio NON utilizzato
a.	Consegne a domic	cilio				lI
b.	Click&collect (ritin	o in negozio de	ll'ordine effettuat	o online)		II
	(Solo supermerca cui viene deposita	ta la spesa per	•	•	nadietti in	II
a.	Altro (specificare)					l <u> </u>
		TI 100%				

		Aumenterà	Rimarrà invariato	Diminuirà
a)	Spesa online tramite il sito web di negozi (specializzati, minimarket) dove mi reco abitualmente a fare la spesa anche di persona	1	2	3
b)	Spesa online tramite il sito web del supermercato / ipermercato/discount dove mi reco abitualmente a fare la spesa anche di persona	1	2	3
c)	Spesa online tramite il sito web del supermercato / ipermercato/discount dove non compro abitualmente di persona	1	2	3
d)	Spesa online tramite siti di marketplace (es. Amazon Now)	1	2	3

### **TOTALE RISPONDENTI 2,3%**

8. (Solo per le modalità attualmente utilizzate) Per ciascuna delle modalità di <u>prenotazione</u> della spesa di prodotti alimentari che utilizza attualmente, indichi cortesemente se ritiene che, <u>una volta terminata l'emergenza sanitaria attualmente in corso</u>, il ricorso da parte sua a tale modalità aumenterà, si manterrà invariato, diminuirà (Una risposta per ciascun item)

		Aumenterà	Rimarrà invariato	Diminuirà
a)	Prenotazione della spesa tramite Social Network (es. lista della spesa inviata su whatsapp, Facebook, ecc)	1	2	3
b)	Prenotazione della spesa tramite la posta elettronica (ovvero email al punto vendita con la lista della spesa)	1	2	3
c)	Prenotazione spesa tramite telefono	1	2	3

### **TOTALE RISPONDENTI 14,3%**

9. (Solo per le modalità attualmente utilizzate) Per ciascuna delle modalità di consegna della spesa di prodotti alimentari che utilizza attualmente, indichi cortesemente se ritiene che, una volta terminata l'emergenza sanitaria attualmente in corso, il ricorso da parte sua a tale modalità aumenterà, si manterrà invariato, diminuirà (Una risposta per ciascun item)

		Aumenterà	Rimarrà invariato	Diminuirà
a)	Consegne a domicilio	1	2	3
b)	Click&collect (ritiro in negozio dell'ordine effettuato online)	1	2	3
c)	(Solo supermercati, ipermercati, discount) Utilizzo di locker (armadietti in cui viene depositata la spesa per essere ritirata dal cliente)	1	2	3
d)	Altro	1	2	3

### **TOTALE RISPONDENTI 0,8%**

10. Quando acquista prodotti alimentari, quanto incide sulla sua decisione di
acquisto il fatto che esso sia (una risposta per ciascun item del tipo 0= non
incide affatto a 10= incide molto)

1.	A km 0	l
2.	Senza OGM	l

	3.	Abbia un impaliaggio riciciato/riciciabile	11
	4.	I materiali per l'imballaggio siano ridotti	II
	5.	Prodotto da una impresa "sostenibile"	II
	6.	Altro (specificare)	II
тот	AL	E RISPONDENTI 100%	
11	(50	olo chi ha dichiarato di fare la spesa online) Per quali <u>ragion</u>	i acquist
gli a	<u>alin</u>	<u>nenti online</u> e non solo nei negozi tradizionali o non solo al mo 4 risposte)	=
	1.	Perché vista la situazione di emergenza sanitaria, è più sicuro perché facendo la spesa online non entro in contatto con altre persone	<u>  </u>
	2.	Facilità dell'acquisto da qualsiasi luogo (da casa, dall'ufficio, da un posto di villeggiatura, etc)	II
	3.	Comodità degli orari (posso fare la spesa quando voglio anche nei giorni festivi, la sera, etc)	<u>  </u>
	4.	Descrizioni dei prodotti didascaliche ed accurate che facilitano l'acquisto dei prodotti alimentari	II
	5.	Visualizzazione dei commenti di feedback di altri utenti sul prodotto alimentare (confronti, suggerimenti, etc)	<u>  </u>
	6.	Risparmio in termini di tempo in fase di scelta ed acquisto dei prodotti alimentari	II
	7.	Meccanismi che facilitano l'acquisto in genere (carrello virtuale, tempo per scegliere, suggerimenti)	II
	8.	Prezzi inferiori rispetto al negozio tradizionale	II
	9.	Ampia scelta dei prodotti alimentari (assortimento più ampio rispetto al negozio tradizionale)	<u>  </u>
	10.	Presenza di prodotti alimentari di difficile reperibilità (prodotti per celiaci, prodotti free from, senza lattosio, senza glutine, biologici, equosolidali, dietetici o prodotti esotici)	<u> _ </u>
	11.	Possibilità di confrontare i prezzi prima di acquistare il prodotto alimentare	II

**TOTALE RISPONDENTI 13,3%**