

documento informativo completo

(in ottemperanza all'art. 5 del Regolamento in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa approvato dall'Autorità per le garanzie nelle comunicazioni con delibera n. 256/10/CSP, pubblicata su GU n. 301 del 27/12/2010)

titolo del sondaggio

Indagine sulle famiglie ed il mercato immobiliare 2016

soggetto che ha realizzato il sondaggio

Format Research Srl

soggetto committente

Tecnoborsa Scarl

soggetto acquirente

Tecnoborsa Scarl

data o periodo in cui è stato realizzato il sondaggio

Dal 29 febbraio al 10 marzo 2016

mezzo/i di comunicazione di massa sul/sui quale/quali è pubblicato o diffuso il sondaggio

http://www.agi.it/economia/2016/07/16/news/casa_abi_sale_domanda_mutui_a_tasso_fisso-943903/

Format Research s.r.l. – sede legale e operativa - via ugo balzani 77
00162 roma, italia - rea 747042/rm

unità operativa - via sebastiano caboto 22/a
33170 pordenone, italia - rea 99634/pn

tel +39.06.86.32.86.81, fax +39.06.86.38.49.96

cf / p.iva / reg.imp.roma: 04268451004
cap. soc. € 10.340,00 i.v.

www.formatresearch.com
info@formatresearch.com - format@pec.formatresearch.com



UNI EN ISO 9001:2015
CERT. N° 1049

data di pubblicazione o diffusione

16 luglio 2016

temi / fenomeni oggetti del soggetto

L'obiettivo dello studio è quello di rilevare, descrivere ed analizzare l'andamento degli acquisti e delle vendite immobiliari presso un campione statisticamente rappresentativo dell'universo di interesse formato dalle famiglie italiane che abbiano effettuato delle transazioni immobiliari nel biennio 2014-2015 o che abbiano intenzione di effettuare delle transazioni immobiliari nel biennio 2016-2017. Saranno analizzate inoltre una serie di tematiche aggiuntive a carattere monografico che saranno condivise con la Committente.

popolazione di riferimento

Campione Nazionale.

Campione standard nazionale formato da 2.147 casi e n. 497 casi in sovra-campionamento per quanto concerne le transazioni NTN. In totale **n. 2.644 interviste** (2.644 interviste a buon fine).

Campione Roma.

Campione cittadini della città di Roma formato da 650 casi e n. 58 casi in sovra-campionamento per quanto concerne le transazioni NTN. In totale **n. 708 interviste** (2.708 interviste a buon fine).

comuni di rilevazione (elenco)

Abbateggio	Borgo San Lorenzo	Cavezzo	Folignano	Marano Principato	Paese	Rovereto	Sorano
Accadia	Borgonovo Val Tidone	Cedegolo	Foligno	Marcellini	Pagani	Rovigo	Soresina
Acerra	Borso Del Grappa	Celenza Valfortore	Follina	Marcianise	Palagonia	Rozzano	Soverzene
Acquaviva Picena	Boscoreale	Cellatica	Follo	Marcon	Palazzolo Sull'Oglio	Russi	Sovicille
Acqui Terme	Botticino	Cepagatti	Follonica	Mariano Comense	Palermo	Rutigliano	Spilimbergo
Adro	Boves	Ceppaloni	Fontanelle	Marigliano	Pallanzeno	Ruvo Del Monte	Spoltore
Afragola	Breda Di Piave	Ceprano	Fonte	Marino	Palombara Sabina	Ruvo Di Puglia	Squillace
Agazzano	Breguzzo	Cercola	Formigine	Marsico Nuovo	Pancalieri	Sabaudia	Stella
Agra	Brescello	Cerete	Fornovo Di Taro	Martellago	Panicale	Sabbioneta	Stia
Agrigento	Brescia	Cerignola	Fosdinovo	Martello	Panni	Sacile	Stresa
Aiello Calabro	Bressanone	Cerreto Sannita	Fraine	Martina Franca	Paola	Salerno	Subiaco
Ailano	Bresso	Certaldo	Francavilla Al Mare	Martinengo	Parma	Salle	Supino
Ala Di Stura	Bricherasio	Cervia	Francavilla Fontana	Mascali	Parolise	Samarate	Susa

Alatri	Brindisi	Cesena	Francofonte	Mascalucia	Passignano Sul Trasimeno	Sammichele Di Bari	Suvereto
Alba	Briona	Cesenatico	Francolise	Massa	Passirano	San Benedetto Dei Marsi	Taggia
Albano Laziale	Brisighella	Cessalto	Frassineto Po	Massa Lubrense	Paterno Calabro	San Benedetto Del Tronto	Talla
Albaredo D'Adige	Brusaporto	Ceto	Frassino	Massimeno	Pavia	San Casciano In Val Di Pesa	Tarano
Albareto	Buccino	Cetona	Frattaminore	Matera	Pedavena	San Cesario Sul Panaro	Taranto
Albenga	Bucine	Cetraro	Gaeta	Mazzano	Pedrengo	San Giorgio A Cremano	Tarcento
Albera Ligure	Busalla	Chianciano Terme	Gaiarine	Medesano	Penne	San Giorgio Lucano	Taurianova
Albizzate	Busca	Chiaravalle	Galbiate	Mediglia	Persico Dosimo	San Giorgio Piacentino	Teano
Alcamo	Bussi Sul Tirino	Chiavari	Galeata	Mele	Perugia	San Giovanni In Marignano	Telese Terme
Alessandria	Busto Arsizio	Chieri	Gallarate	Melegnano	Pescara	San Giovanni Lipioni	Teolo
Alife	Caerano Di San Marco	Chieti	Gallipoli	Melfi	Peschiera Borromeo	San Giovanni Valdarno	Teramo
Altamura	Cafasse	Chiusi	Gamalerò	Melissa	Pesco Sannita	San Giuliano Terme	Termoli
Altavilla Irpina	Cagliari	Ciampino	Gargallo	Melzo	Pescosansone	San Giustino	Terni
Altavilla Milicia	Caiazzo	Cicagna	Gattinara	Mendicino	Piacenza	San Lazzaro Di Savena	Thiene
Altino	Caivano	Cicciano	Gela	Merano	Piancastagnano	San Lorenzo Maggiore	Tivoli
Alvignano	Calangianus	Cilavegna	Gemona Del Friuli	Merlino	Piano Di Sorrento	San Marco Dei Cavoti	Tolentino
Amantea	Calci	Cimadolmo	Genazzano	Messina	Piedimonte Matese	San Martino In Rio	Torino
Amaro	Calenzano	Cinisello Balsamo	Genova	Meta	Pienza	San Martino In Strada	Torre Annunziata
Amendolara	Calolziocorte	Cinto Euganeo	Giarre	Mezzoldo	Pietracupa	San Martino Siccomario	Torre Del Greco
Amorosi	Calvera	Ciorlano	Giavera Del Montello	Mezzomerico	Pietragalla	San Marzano Sul Sarno	Torricella Peligna
Anagni	Camaiole	Cirigliano	Giffoni Valle Piana	Milano	Pietravairano	San Michele Al Tagliamento	Torricella Sicura
Ancona	Camerino	Civezzano	Gignese	Minturno	Pieve Di Cadore	San Miniato	Torricella Verzate
Anghiari	Camerota	Civitaluparella	Ginestra	Mira	Pieve Fosciana	San Nicola Arcella	Trabia
Angri	Camisano Vicentino	Civitavecchia	Gioiosa Ionica	Mirabella Eclano	Pieve Porto Morone	San Nicola Dell'Alto	Tramonti
Anguillara Sabazia	Campegine	Civitella Alfedena	Giovo	Mirabello Sannitico	Pieve Santo Stefano	San Nicola Manfredi	Tramutola
Anzano Di Puglia	Campello Sul Clitunno	Civitella In Val Di Chiana	Giugliano In Campania	Misano Adriatico	Pieve Vergonte	San Pietro In Casale	Trani
Apollosa	Campi Salentina	Clusone	Giussano	Misano Di Gera D'Adda	Pila	San Pietro Infine	Trasaghis
Appignano	Campo Di Giove	Coccaglio	Gorgonzola	Modena	Pioltello	San Quirico D'Orcia	Travagliato
Aprigliano	Camugnano	Cogorno	Gorizia	Molinella	Piove Di Sacco	San remo	Traversetolo
Aprilia	Canosa Di Puglia	Colle Brianza	Gottolengo	Moliterno	Pisa	San Salvo	Travo
Arcade	Caorle	Colle Umberto	Gragnano	Molvena	Pitigliano	San Severino Marche	Tredozio
Arcevia	Capaccio	Collegno	Grammichele	Monreale	Pizzoli	San Vendemiano	Treiso
Arcisate	Capannoli	Collelongo	Grazzanise	Monte Argentario	Pofi	San Vincenzo Valle Roveto	Trenta

Arcore	Capiago Intimiano	Collevecchio	Greve In Chianti	Monte Porzio Catone	Poggibonsi	San Vito Chietino	Trento
Ardenno	Capodrise	Commessaggio	Grosseto	Monte San Giusto	Poggio Bustone	Sanarica	Treviglio
Arezzo	Cappelle Sul Tavo	Conegliano	Grottaglie	Monte Sant'Angelo	Pogno	Sanginetto	Treviso
Argelato	Capriati A Volturno	Conversano	Grugliasco	Montebello Della Battaglia	Polistena	Sanluri	Trieste
Argenta	Caprino Veronese	Copiano	Gualtieri	Montebelluna	Pollein	Sansepolcro	Triuggio
Ariano Irpino	Carbonera	Copparo	Guardia Lombardi	Montefiascone	Polpenazze Del Garda	Santa Croce Sull'Arno	Trofarello
Arpaiese	Cardeto	Corato	Guardiagrele	Montegrano	Pomarance	Santa Margherita Ligure	Tula
Arsoli	Carini	Corbetta	Guardistallo	Montegridolfo	Pomezia	Santa Maria Capua Vetere	Turi
Arta Terme	Carloforte	Cordignano	Guastalla	Montenerodomo	Pontassieve	Santa Teresa Gallura	Udine
Artena	Carmagnola	Coriano	Gubbio	Montepulciano	Ponte Nelle Alpi	Santa Venerina	Vacri
Ascoli Piceno	Carona	Cormano	Guidonia Montecelio	Monterchi	Pontecagnano Faiano	Sant'Agata De' Goti	Valeggio
Asiago	Carrara	Corno Giovine	Gussola	Montereale valcellina	Pontecurone	Sant'Agostino	Valenzano
Asolo	Carunchio	Cornuda	Ingria	Monterotondo	Pontedera	Sant'Albano Stura	Vallata
Asti	Casagiove	Cortina D'Ampezzo	Ischia	Montesarchio	Poppi	Sant'Angelo A Cupolo	Valle Di Cadore
Atessa	Casal Velino	Cortona	La Spezia	Montesilvano	Pordenone	Sant'Angelo Dei Lombardi	Vallinfrèda
Augusta	Casale Monferrato	Corvara	Labico	Montespartoli	Portalbera	Santarcangelo Di Romagna	Vallo Della Lucania
Auronzo Di Cadore	Casale Sul Sile	Cosenza	Laghi	Montevarchi	Portici	Sante Marie	Valmaccà
Avellino	Casalecchio Di Reno	Cozzo	Lagonegro	Monteveglia	Portico Di Caserta	Sant'Egidio Alla Vibrata	Valtournenche
Avigliano	Casaleto Ceredano	Credaro	Lainate	Montichiari	Porto Ceresio	Sant'Egidio Del Monte Albino	Varedo
Badia Polesine	Casalfiumanese	Crema	Lamon	Montignoso	Porto Tolle	Sant'Elpidio A Mare	Varese
Bagnacavallo	Casalmaggiore	Cremona	Lanzada	Montone	Porto Torres	Sant'Ilario D'Enza	Vasto
Bagno A Ripoli	Casaluce	Crognaleto	L'Aquila	Monza	Portoferraio	Santo Stefano D'Aveto	Velo D'Astico
Bagnoregio	Casapessina	Cuasso Al Monte	Lastra A Signa	Monzambano	Portomaggiore	Santo Stefano Di Cadore	Venegono Superiore
Baia E Latina	Casapinta	Curiglia Con Monteviascio	Latronico	Morcone	Positano	Santo Stefano Quisquina	Venezia
Balsorano	Casatenovo	Cutigliano	Laurenzana	Morro Reatino	Potenza Picena	Sant'Olcese	Ventimiglia
Barasso	Caserta	Cuvio	Lauria	Mosciano Sant'Angelo	Pozzuoli	Saracinesco	Verano Brianza
Barberino Di Mugello	Casinate Con Bernate	Decimomannu	Lecce	Motta Visconti	Pradalunga	Sarno	Verbania
Barbona	Casoria	Deliceto	Legnano	Mugnano Di Napoli	Pramaggiore	Saronno	Vercelli
Barcellona Pozzo Di Gotto	Cassano Delle Murge	Dello	Leonforte	Mulazzano	Prata Di Principato Ultra	Sarteano	Verghereto
Bardolino	Cassino	Desenzano Del Garda	Lequile	Murlo	Prato	Sassari	Vergiate
Barga	Cassolnovo	Diano Marina	Lesa	Mussolente	Pratola Peligna	Sassoferrato	Veroli
Bari	Castagneto Carducci	Dicomano	Lettopalena	Napoli	Predappio	Savignano Sul Panaro	Verona

Barlassina	Casteggio	Domaso	Levate	Narni	Preganziol	Savona	Verucchio
Barletta	Castel Baronia	Domegge Di Cadore	Lierna	Ne	Priolo Gargallo	Scandicci	Vestone
Baronissi	Castel D'Aiano	Domodossola	Limana	Negrar	Priverno	Schio	Viareggio
Barzio	Castel Di Sangro	Dosolo	Limatola	Nembro	Quarto	Scisciano	Vibo Valentia
Baselice	Castel Maggiore	Dragoni	Lipari	Nemi	Quartu Sant'Elena	Scorrano	Vicenza
Bassano Del Grappa	Castel Morrone	Duno	Livorno	Neviano Degli Arduini	Ramiseto	Scurcola Marsicana	Vico Equense
Bastiglia	Castel Volturno	Egna	Locate Di Triulzi	Nocera Inferiore	Rapallo	Sedriano	Vidigulfo
Battipaglia	Castelbellino	Enna	Lodi	Nocera Superiore	Ravenna	Segrate	Vietri Sul Mare
Battuda	Castelcovati	Ercolano	Lograto	Nosate	Recale	Selargius	Vigevano
Bedizzole	Castelfidardo	Fabriano	Lomello	Novara	Reggio Calabria	Selvazzano Dentro	Vigiano Biellese
Bellante	Castelfranco Veneto	Faeto	Lonate Pozzolo	Novate Milanese	Rende	Semproniano	Vignola
Belluno	Castellammare Di Stabia	Falconara Marittima	Londa	Novellara	Rieti	Senigallia	Vigo Di Cadore
Benevento	Castellana Grotte	Fardella	Lorenzana	Novi Di Modena	Rimini	Senise	Villa Di Serio
Berbenno Di Valtellina	Castelleone	Farra Di Soligo	Loreto Aprutino	Numana	Riomaggiore	Serracapriola	Villa Minozzo
Bergamo	Castello Cabiaglio	Fauglia	Loria	Nuvolera	Rivalta Di Torino	Serrara Fontana	Villafranca Di Verona
Berzo Demo	Castello Di Godego	Favria	Lovere	Occhiobello	Rivara	Servigliano	Villanova Sull'Arda
Besana In Brianza	Castelluccio Superiore	Felonica	Lucca	Ocre	Rivarolo Mantovano	Sesto Fiorentino	Villasanta
Biassono	Castelnovo Del Friuli	Feltre	Lurago Marinone	Oderzo	Rivoli	Sesto San Giovanni	Vinci
Biella	Castelnuovo Di Val Di Cecina	Ferrandina	Macerata	Offagna	Ro	Sestri Levante	Vipiteno
Bigarello	Castelpoto	Ferrara	Macherio	Offida	Rocca Di Papa	Sestu	Viterbo
Binetto	Castelvenere	Fiesole	Macra	Olbia	Roccabascera na	Settimo Torinese	Vittorio Veneto
Birori	Castenedolo	Fiesso D'Artico	Maddaloni	Oleggio	Roccarainola	Siena	Voghera
Bisacquino	Castiglion Fibocchi	Filattiera	Magione	Ortignano Raggiolo	Rodi Garganico	Silea	Volterra
Bisceglie	Castiglione Di Garfagnana	Fiorano Modenese	Magliano Alpi	Ortona	Rolo	Silvi	Zerba
Bitetto	Castiglione Torinese	Fiorenzuola D'Arda	Magliano De' Marsi	Osimo	Roma	Siracusa	Zoagli
Blufi	Castrovillari	Firenze	Maiolati Spontini	Osmate	Roncade	Sirtori	Zola Predosa
Bologna	Catania	Fiuggi	Manciano	Ottaviano	Rosignano Marittimo	Soliera	
Bolzano	Cattolica	Fiumicello	Mantova	Oulx	Rossa	Somma Vesuviana	
Bonate Sopra	Cava De' Tirreni	Fivizzano	Manziana	Ovada	Rossano	Sommacampagna	
Cava Manara	Cavarzere	Foggia	Marano Marchesato	Padova	Rossiglione	Sondrio	

metodo di campionamento

Campione statisticamente rappresentativo della **tipologia familiare** (3 classi: famiglie uni personali, coppie con figli, coppie senza figli);

dell'**ampiezza del comune** (3 classi: fino a 40.000 abitanti, da 40.000 a 250.000 abitanti, oltre 250.000 abitanti); della **residenza degli intervistati** (4 classi: Nord Ovest, Nord Est, Centro, Sud e Isole)¹.

rappresentatività del campione inclusa l'indicazione del margine di errore

Campione Nazionale.

Campione nazionale statisticamente rappresentativo delle famiglie italiane (=2.147 interviste a buon fine), analizzato in funzione dei seguenti domini di studio: tipologia familiare: n. 3 classi (famiglie uni personali, coppie con figli, coppie senza figli); ampiezza del comune: n. 3 classi (fino a 40.000 abitanti, da 40.000 a 250.000 abitanti, oltre 250.000 abitanti); residenza degli intervistati: n. 4 classi (Nord Ovest, Nord Est, Centro, Sud e Isole).

Intervallo di confidenza 95% (Errore \pm 2,2%). Fonte delle anagrafiche della popolazione: abbonati agli elenchi telefonici nazionali.

Campione Nazionale NTN

Campione nazionale statisticamente rappresentativo delle famiglie italiane (=497 interviste a buon fine), analizzato in funzione dei seguenti domini di studio: tipologia familiare: n. 3 classi (famiglie uni personali, coppie con figli, coppie senza figli); ampiezza del comune: n. 3 classi (fino a 40.000 abitanti, da 40.000 a 250.000 abitanti, oltre 250.000 abitanti); residenza degli intervistati: n. 4 classi (Nord Ovest, Nord Est, Centro, Sud e Isole).

Intervallo di confidenza 95% (Errore \pm 4,5%). Fonte delle anagrafiche della popolazione: abbonati agli elenchi telefonici nazionali.

Campione Roma.

Campione statisticamente rappresentativo delle famiglie residenti nella città di Roma (=650 interviste a buon fine), analizzato in funzione del dominio: tipologia familiare: n. 3 classi (famiglie uni personali, coppie con figli, coppie senza figli).

Intervallo di confidenza 95% (Errore \pm 3,9%). Fonte delle anagrafiche della popolazione: abbonati agli elenchi telefonici di Roma.

¹ N. 36 strati (= n. 4 aree * n. 3 caratteristiche del nucleo familiare * n. 3 classi di ampiezza del comune).

Campione Roma NTN.

Campione statisticamente rappresentativo delle famiglie residenti nella città di Roma (=58 interviste a buon fine), analizzato in funzione del dominio: tipologia familiare: n. 3 classi (famiglie uni personali, coppie con figli, coppie senza figli).

Intervallo di confidenza 95% (Errore \pm 13,1%). Fonte delle anagrafiche della popolazione: abbonati agli elenchi telefonici di Roma.

metodo di raccolta delle informazioni

Interviste telefoniche somministrate con il sistema Cati (computer assisted telephone interview)

consistenza numerica del campione di intervistati, numero dei non rispondenti e delle sostituzioni effettuate

Campione Nazionale

	cifra	percentuale
non reperibili	4.064	27,7
rifiuti	2.210	15,0
sostituzioni	6.274	42,7
totale interviste	2.147	14,6

Campione NTN

	cifra	percentuale
non reperibili	2.014	18,5
rifiuti	3.169	29,2
sostituzioni	5.183	47,7
totale interviste	497	4,6

Campione Roma

	cifra	percentuale
non reperibili	1.098	15,6
rifiuti	2.100	29,8
sostituzioni	3.198	45,4
totale interviste	650	9,2

Campione Roma NTN

	cifra	percentuale
non reperibili	987	17,7
rifiuti	1.765	31,7
sostituzioni	2.752	49,5
totale interviste	58	1,0

testo integrale di tutte le domande (questionario)
Questionario di rilevazione
SEZIONE A - ACQUISTO DI UN IMMOBILE NEL BIENNIO 2014-2015

A1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha acquistato un immobile? (Più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione	→domanda A2
2. Sì, un box auto/posto auto	
3. No	→sezione B

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

Solo per chi ha acquistato un'abitazione

A2. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Per quale motivo principale Lei ha acquistato un'abitazione? (Una risposta)

- | | |
|-----------------------------------|-------------|
| 1. per abitazione principale | →domanda A3 |
| 2. come seconda casa vacanze | →domanda A4 |
| 3. come casa per parenti prossimi | →domanda A4 |
| 4. per investimento | →domanda A4 |

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A3. (Per chi ha risposto "Abitazione principale" alla A2) Quali caratteristiche dell'abitazione hanno pesato maggiormente nella sua scelta? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. dimensione adatta alle mie esigenze	__
2. prezzo coerente alle mie disponibilità	__
3. comfort e qualità delle finiture	__
4. caratteristiche costruttive orientate al risparmio energetico	__
5. vicinanza al lavoro	__
6. vicinanza a parenti prossimi (genitori, figli, ecc.)	__
7. vicinanza di servizi/aree commerciali	__
8. vicinanza di aree verdi	__
9. facilità di parcheggio	__
10. vicinanza dei trasporti pubblici	__
11. ubicazione in zona centrale	__
12. ubicazione in zona periferica	__
13. ubicazione in zona urbana in fase di riqualificazione	__
14. ubicazione in zona vicina alle principali arterie di comunicazione	__
15. tranquillità/silenzio	__

Rispondenti Nazionale 2,4%
Rispondenti Nazionale NTN 49,1%
Rispondenti Roma 2,9%
Rispondenti Roma NTN 55,8%

A4. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) L'abitazione acquistata è situata nello stesso comune in cui risiede? (Una risposta)

1. sì

→domanda A5

2. no

→domanda A4.1

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A4.1 (Per chi ha risposto "No" alla A4) Specificare il comune o la nazione estera

| _____ |

A5. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Quali sono le caratteristiche dell'abitazione acquistata?

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A5.1 Superficie indicativa dell'abitazione (mq commerciali)

1. fino a 35 mq

2. da 36 a 70 mq

3. da 71 a 100 mq

4. da 101 a 140 mq

5. oltre i 140 mq

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A5.2 Numero locali dell'abitazione (Una risposta)

1. monolocale

2. bilocale
3. trilocale
4. quadrilocale
5. cinque vani e più

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A5.3 Stato dell'abitazione (Una risposta)

1. nuovo
2. ristrutturato
3. abitabile
4. da ristrutturare

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A5.4 Dotazioni dell'abitazione (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Si)

1. box auto/posto auto riservato	<input type="checkbox"/>
2. cantina/soffitta	<input type="checkbox"/>
3. terrazze/balconi	<input type="checkbox"/>
4. ascensore condominiale	<input type="checkbox"/>
5. giardino di pertinenza	<input type="checkbox"/>
6. giardino condominiale	<input type="checkbox"/>
7. servizio di portierato	<input type="checkbox"/>
8. riscaldamento autonomo	<input type="checkbox"/>

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

RICORSO ALL'INTERMEDIAZIONE E ALLA VALUTAZIONE DA PARTE DI CHI HA ACQUISTATO UN'ABITAZIONE.

A6. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Lei si è servito di un'agenzia immobiliare per acquistare l'abitazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	→domanda A6.1	__
2. sì	→domanda A8	__

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A6.1 (Per chi ha risposto "No" alla A6.) Lei oltre al notaio è stato aiutato da un altro tecnico/professionista (geometra, perito, commercialista, avvocato, ecc.) per concludere la transazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	__
2. sì	__

Rispondenti Nazionale 1,9%

Rispondenti Nazionale NTN 25,2%

Rispondenti Roma 2,6%

Rispondenti Roma NTN 25,9%

A7. (Per chi ha risposto "No" alla A6) Per quale motivo principale Lei non si è rivolto a un'agenzia immobiliare?(Una risposta)

1. troppo elevato il costo
2. scarsità dei servizi di assistenza/consulenza offerti
3. per scarsità della loro offerta di immobili

Rispondenti Nazionale 1,9%

Rispondenti Nazionale NTN 25,2%

Rispondenti Roma 2,6%

Rispondenti Roma NTN 25,9%

A8. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Lei ha fatto valutare l'abitazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	<input type="checkbox"/>
2. ho stimato l'immobile da solo sulla base di dati pubblicati da fonti varie	<input type="checkbox"/>
3. ho stimato l'immobile tramite programmi presenti su Internet	<input type="checkbox"/>
4. sì, da un'agenzia immobiliare	<input type="checkbox"/>
5. sì, da un libero professionista abilitato (geometra, perito, ingegnere, architetto, ecc.)	<input type="checkbox"/>

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A9. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) Attraverso quali canali informativi lei è venuto a conoscenza dell'abitazione da Lei acquistata? (Una risposta)

1. Attraverso un passa parola (portiere, amici, ecc...) →domanda A10
2. Internet attraverso social network →domanda A9.1
3. Internet attraverso siti di offerte immobiliari →domanda A9.1
4. Riviste specializzate/Quotidiani →domanda A9.1
5. Cartelli vendesi →domanda A9.1

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A9.1. (Per chi ha risposto "Sì" a cod. 2, 3, 4, e 5 della domanda A.9) Gli annunci sui canali informativi erano stati pubblicati da un'agenzia immobiliare?

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 1,6%

Rispondenti Nazionale NTN 26,0%

Rispondenti Roma 2,1%

Rispondenti Roma NTN 27,6%

A10. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) La vendita dell'abitazione da Lei acquistata era stata affidata ad un'agenzia immobiliare? (Una risposta)

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

RICORSO AL MUTUO PER L'ACQUISTO DI UN'ABITAZIONE

A11. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla A1) La sua famiglia è ricorsa a un mutuo/finanziamento per il pagamento dell'abitazione acquistata? (Una risposta)

1. Sì →domanda A12
2. No →sezione B

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 67,6%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 74,1%

A12. (Per chi ha risposto "Sì" alla A11) In che percentuale dell'importo del prezzo pagato per l'immobile? (specificare la %)

A13. (Per chi ha risposto "Sì" alla A11) Come ha reperito il mutuo/finanziamento sottoscritto? (Una risposta)

1. attraverso la propria banca
2. attraverso un'altra banca
3. attraverso dei mutui on line
4. attraverso l'agenzia immobiliare
5. attraverso altri canali specializzati in mutui

Rispondenti Nazionale 2,4%

Rispondenti Nazionale NTN 48,3%

Rispondenti Roma 2,4%

Rispondenti Roma NTN 44,8%

A14. (Per chi ha risposto "Sì" alla A11) Che quota del reddito annuo della famiglia viene utilizzata per pagare il mutuo/finanziamento? (Una risposta)

1. fino al 20%
2. dal 20% al 30%
3. dal 30% al 40%
4. dal 40% al 50%
5. oltre il 50%

Rispondenti Nazionale 2,4%

Rispondenti Nazionale NTN 48,3%

Rispondenti Roma 2,4%

Rispondenti Roma NTN 44,8%

SEZIONE B - VENDITA DI UN'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2014-2015

B1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha venduto un immobile? (Più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione →domanda B2	__
2. Sì, un box auto/posto auto	__
3. No →sezione C	__

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

Solo per chi ha venduto un'abitazione

B2. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Che tipo di abitazione ha venduto, o tentato di vendere? (Una risposta)

1. abitazione principale
2. seconda casa vacanze
3. casa per parenti prossimi (figli, genitori, ecc.)
4. un'abitazione tenuta per investimento

Rispondenti Nazionale 2,4%

Rispondenti Nazionale NTN 47,5%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 44,8%

B3. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Per quale motivo principale Lei ha venduto, o tentato di vendere, un'abitazione? (Una risposta)

1. per acquistare un'altra abitazione principale
2. per acquistare una seconda casa vacanze
3. per acquistare una casa per parenti prossimi
4. per liquidità
5. per investimenti finanziari (borsa, obbligazioni, ecc.)
6. per altri investimenti immobiliari

Rispondenti Nazionale 2,4%

Rispondenti Nazionale NTN 47,5%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 44,8%

RICORSO ALL'INTERMEDIAZIONE E ALLA VALUTAZIONE DA PARTE DI CHI HA VENDUTO UN'ABITAZIONE

B4 (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Lei si è servito di un'agenzia immobiliare per vendere l'abitazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no →domanda B4.1	__
2. sì →domanda B6	__

Rispondenti Nazionale 2,4%

Rispondenti Nazionale NTN 47,5%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 44,8%

B4.1 (Per chi ha risposto "No" alla B4) Lei oltre al notaio è stato aiutato da un altro tecnico/professionista (geometra, perito, commercialista, avvocato, ecc.) per concludere la transazione? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	__
2. sì	__

Rispondenti Nazionale 1,1%

Rispondenti Nazionale NTN 17,3%

Rispondenti Roma 2,3%

Rispondenti Roma NTN 25,9%

B5. (Per chi ha risposto "No" alla B4) Per quale motivo principale Lei non si è rivolto a un'agenzia immobiliare? (Una risposta)

1. troppo elevato il costo
2. scarsità dei servizi di assistenza/consulenza offerti
3. per scarsità della loro offerta di immobili

Rispondenti Nazionale 1,1%

Rispondenti Nazionale NTN 17,3%

Rispondenti Roma 2,3%

Rispondenti Roma NTN 25,9%

B6. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla B1) Lei ha fatto valutare l'abitazione?(Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. no	__
2. ho stimato l'immobile da solo sulla base di dati pubblicati da fonti varie	__
3. ho stimato l'immobile tramite programmi presenti su Internet	__
4. sì, da un'agenzia immobiliare	__
5. sì, da un libero professionista (geometra, perito, ingegnere, architetto, ecc.)	

Rispondenti Nazionale 2,4%

Rispondenti Nazionale NTN 47,5%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 44,8%

B7. (Per chi ha risposto "No" alla B4) Attraverso quali canali informativi ha promosso la vendita dell'immobile? (Una risposta per ciascun item: 0=No, 1=Sì)

1. Attraverso un passa parola (portiere, amici, ecc...)	__
2. Internet attraverso social network	__
3. Internet attraverso siti specializzati	__
4. Riviste specializzate/Quotidiani	__
5. Cartelli vendesi	__

Rispondenti Nazionale 1,1%

Rispondenti Nazionale NTN 17,3%

Rispondenti Roma 2,3%

Rispondenti Roma NTN 25,9%

SEZIONE C - PRESA IN AFFITTO DI UN'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2014-2015

C1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha preso in affitto un'abitazione per un lungo periodo (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No
3. No, ma ho tentato

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

SEZIONE D - CONCESSIONE IN AFFITTO DI UN'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2014-2015

D1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha concesso in affitto un'abitazione per un lungo periodo (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No
3. No, ma ho tentato

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

SEZIONE E - PREVISIONE DI TRANSAZIONI IMMOBILIARI NEL BIENNIO 2016-2017

E1. Nel biennio 2016-2017 Lei ha intenzione di acquistare un immobile? (più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione	→domanda E2
2. Sì, un box auto/posto auto	
3. No	→ domanda E3

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

E2. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla E1) Per quale utilizzo principale Lei ha intenzione di acquistare un'abitazione? (Una risposta)

1. per abitazione principale
2. come seconda casa vacanze
3. come casa per parenti prossimi
4. per investimento

Rispondenti Nazionale 3,9%

Rispondenti Nazionale NTN 10,7%

Rispondenti Roma 4,3%

Rispondenti Roma NTN 13,8%

E3. Nel biennio 2016-2017 Lei ha intenzione di vendere un immobile? (più risposte possibili)

1. Sì, un'abitazione	→domanda E4
2. Sì, un box auto/posto auto	
3. No	→ domanda E5

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

E4. (Per chi ha risposto "Sì, un'abitazione" alla E3) Per quale motivo principale Lei ha intenzione di vendere, un'abitazione? (Una risposta)

1. per acquistare un'altra abitazione principale
2. per acquistare una casa vacanze
3. per acquistare una casa per parenti prossimi
4. per liquidità
5. per investimenti finanziari (borsa, obbligazioni, ecc)
6. per altri investimenti immobiliari

Rispondenti Nazionale 3,7%

Rispondenti Nazionale NTN 7,0%

Rispondenti Roma 4,9%

Rispondenti Roma NTN 3,5%

E5. Nel biennio 2016-2017 Lei ha intenzione di prendere in locazione un'abitazione per lunga durata (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

E6. Nel biennio 2016-2017 Lei ha intenzione di dare in locazione un'abitazione per lunga durata (minimo 12 mesi)? (Una risposta)

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

SEZ. F LAVORI IN ABITAZIONE NEL BIENNIO 2014-2015

F1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha eseguito dei lavori all'interno di un'abitazione?

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

F2. (Per chi ha risposto "Sì" alla F1) Per quale motivo? (Una risposta per ciascun item.

0=No, 1=Sì)

1. Per mettere in sicurezza gli impianti
2. Per razionalizzare gli spazi
3. Per rinnovare l'abitazione
4. Per rendere la casa più sicura

Rispondenti Nazionale 24,9%

Rispondenti Nazionale NTN 23,7%

Rispondenti Roma 17,5%

Rispondenti Roma NTN 29,3%

SEZ. G LAVORI NEL CONDOMINIO NEL BIENNIO 2014-2015

G1. Lei vive o possiede un'abitazione in un condominio?

1. Sì

2. No

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

G2. (Se cod.1 a dom. G1) Nel biennio 2014-2015 nel condominio sono stati fatti interventi di ristrutturazione? (Una sola risposta)

1. Sì, un intervento rilevante e significativo
2. Sì, solo piccoli interventi
3. No

Rispondenti Nazionale 42,6%

Rispondenti Nazionale NTN 70,8%

Rispondenti Roma 46,8%

Rispondenti Roma NTN 46,6%

G3. (Se cod.1 a dom. G1) Nel condominio sono stati eseguiti interventi mirati al risparmio energetico? (Una sola risposta)

1. Sì
2. Sì, solo superficialmente
3. No

Rispondenti Nazionale 42,6%

Rispondenti Nazionale NTN 70,8%

Rispondenti Roma 46,8%

Rispondenti Roma NTN 46,6%

G3.1 (Se cod. 1/2 a dom. G3) Cosa hanno riguardato? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Impianto elettrico
2. Impianto solare solo per acqua calda sanitaria
3. Impianto solare solo per riscaldamento
4. Impianto solare per riscaldamento e acqua calda sanitaria
5. Sostituzione caldaia

6. Coibentazione/isolamento termico delle pareti e dei solai
7. Altro, specificare

Rispondenti Nazionale 11,6%

Rispondenti Nazionale NTN 5,8%

Rispondenti Roma 12,6%

Rispondenti Roma NTN 6,9%

G4. (Se cod.1 a dom. G1) Nel condominio sono stati eseguiti interventi mirati alla sicurezza dello stabile?

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 42,6%

Rispondenti Nazionale NTN 70,8%

Rispondenti Roma 46,8%

Rispondenti Roma NTN 46,6%

G4.1 (Se cod 1 a dom. G4) Nell'immobile sono state installate delle telecamere?

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 4,7%

Rispondenti Nazionale NTN 8,7%

Rispondenti Roma 4,2%

Rispondenti Roma NTN 3,5%

SEZ. H RISTRUTTURAZIONE DELL'ABITAZIONE NEL BIENNIO 2014-2015

H1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha ristrutturato in parte o tutto l'interno di un'abitazione? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Sì, l'abitazione principale	__
2. Sì, la seconda casa	__

3. Sì, un altro immobile (casa data in affitto, in comproprietà, di parenti prossimi, ecc.)	__
4. No, a causa dei costi troppo elevati	__
5. No, perché non c'era bisogno	__
6. No, ma penso di farlo nel prossimo biennio	

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

H2. (Se cod 1/2/3 a dom. H1) La ristrutturazione dell'abitazione quali parti ha riguardato? (Una sola risposta)

1. Tutta l'abitazione
2. Solo una parte

Rispondenti Nazionale 7,5%

Rispondenti Nazionale NTN 20,7%

Rispondenti Roma 9,2%

Rispondenti Roma NTN 20,7%

H2.1 (Se cod.2 alla H2) Dove si è intervenuti? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Impianti
2. Infissi
3. Pareti
4. Pavimenti

Rispondenti Nazionale 6,5%

Rispondenti Nazionale NTN 9,2%

Rispondenti Roma 8,6%

Rispondenti Roma NTN 3,5%

H2.2 (Se cod.2 alla H2) Quali stanze sono state coinvolte? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. La cucina	__
2. La camera da letto (o più d'una)	__
3. Il soggiorno / il salotto	__
4. Il bagno (anche più d'uno)	__
5. Altre camere	

Rispondenti Nazionale 6,5%

Rispondenti Nazionale NTN 9,3%

Rispondenti Roma 8,6%

Rispondenti Roma NTN 3,5%

H3. (Se cod 1/2/3 a dom. H1) Per quali motivi? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Per avere una casa ergonomica (maggior comfort, per muoversi senza fatica e senza barriere architettoniche)	__
2. Per avere una casa cablata (comandi elettronici, sistemi di sicurezza, controlli a distanza, connessioni per computer, hometheatre)	__
3. Per razionalizzare gli spazi	__
4. Per rinnovare la struttura	__
5. Altro, specificare	

Rispondenti Nazionale 7,5%

Rispondenti Nazionale NTN 20,7%

Rispondenti Roma 9,2%

Rispondenti Roma NTN 20,7%

H4. (Se cod.3 a dom. H3) Per quale motivo? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Per aumentare il numero dei bagni	__
2. Per diminuire il numero dei bagni	__
3. Per aumentare il numero delle stanze	__
4. Per diminuire il numero delle stanze	__

5. Per ampliare/ridurre l'ampiezza delle stanze	__
6. Per ricavare una cucina abitabile	__
7. Per avere un angolo cottura/cucinotto	__
8. Per ampliare il soggiorno	__
9. Per ridurre il soggiorno	__
10. Per realizzare un armadio e/o una cabina	__
11. Per ricavare spazi per attività sportive o pro-fitness (palestra, sauna)	__
12. Per chiudere in parte o tutta la parte esterna (balconi, terrazzi, giardino) ampliando la metratura di casa (piano casa)	__

Rispondenti Nazionale 0,7%

Rispondenti Nazionale NTN 8,9%

Rispondenti Roma 0,6%

Rispondenti Roma NTN 8,6%

SEZ. I RISPARMIO ENERGETICO

I1. Nel biennio 2014-2015 ha eseguito interventi mirati al risparmio energetico all'interno di un'abitazione? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Si)

1. Sì, l'abitazione principale	__
2. Sì, la seconda casa	__
3. Sì, un altro immobile (casa data in affitto, in comproprietà, di parenti prossimi, ecc.)	__
4. No, a causa dei costi troppo elevati	__
5. No, perché non c'era bisogno	__
6. No, ma penso di farlo nel prossimo biennio	

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

I2. (Se cod. 1/2/3 a dom. I1) Cosa hanno riguardato? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Impianto elettrico
2. Impianto solare solo per acqua calda sanitaria
3. Impianto solare solo per riscaldamento
4. Impianto solare per riscaldamento e acqua calda sanitaria
5. Impianto di condizionamento
6. Sostituzione caldaia
7. Finestre (solo vetri ad isolamento termico)
8. Finestre comprensive di infissi
9. Coibentazione/isolamento termico delle pareti e dei solai
10. Altro, specificare

Rispondenti Nazionale 6,6%

Rispondenti Nazionale NTN 13,1%

Rispondenti Roma 10,0%

Rispondenti Roma NTN 19,0%

I3. (A tutti) Lei e la sua famiglia quali comportamenti seguite in casa per risparmiare energia? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Spegnerle le luci degli ambienti quando si esce da una stanza
2. Utilizzare lampadine a basso consumo
3. Acquistare nuovi elettrodomestici che consumano meno
4. Non lasciare apparecchi in stand-by a fine giornata
5. Regolare le valvole termostatiche dei singoli radiatori
6. Installare vetri termici, coibentare, ecc..
7. Altro, specificare
8. Nessuno

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

SEZIONE L – LA SICUREZZA IN CASA

L1. Nel biennio 2014-2015 Lei ha adottato misure di protezione anti intrusione di terzi in un'abitazione? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Sì, l'abitazione principale	__
2. Sì, la seconda casa	__
3. Sì, un altro immobile (casa data in affitto, in comproprietà, di parenti prossimi, ecc.)	__
4. No, a causa dei costi troppo elevati	__
5. No, perché non c'era bisogno	__
6. No, ma penso di farlo nel prossimo futuro	

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

L2. (Se cod 1/2/3 a dom L1) In quale zona è ubicato l'immobile dove sono stati eseguiti interventi mirati alla sicurezza? *(una sola risposta possibile)*

1. centro
2. semi-centro
3. semi-periferica
4. periferia
5. fuori

Rispondenti Nazionale 13,4%

Rispondenti Nazionale NTN 22,5%

Rispondenti Roma 18,5%

Rispondenti Roma NTN 29,3%

L3. (Se cod 1/2/3 a dom L1) Come ritiene la zona in cui è ubicato l'immobile dove sono stati eseguiti interventi mirati alla sicurezza? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto sicura
2. Abbastanza sicura
3. Poco sicura
4. Per niente sicura

Rispondenti Nazionale 13,4%

Rispondenti Nazionale NTN 22,5%

Rispondenti Roma 18,4%

Rispondenti Roma NTN 29,3%

L4. (Se cod.1/2/3 a dom. L1) Quali provvedimenti ha adottato? (Una risposta per ciascun item. 0=No, 1=Sì)

1. Allarme antifurto
2. Teleallarme
3. Telecamere
4. Porta di ingresso esterna blindata
5. Tapparelle finestre metalliche con bloccaggi
6. Grate protettive o meccanismi antintrusione alle finestre
7. Cassaforte incassata nel muro
8. Cani in casa/giardino
9. Luci interne e/o esterne accese quando non è in casa

Rispondenti Nazionale 13,4%

Rispondenti Nazionale NTN 22,5%

Rispondenti Roma 18,4%

Rispondenti Roma NTN 29,3%

A tutti

L5. Quanto teme il furto di cose? (*una sola risposta possibile*)

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

L6. Quanto teme la rapina con violenza alla persona? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

L7. Quanto teme i danneggiamenti? *(una sola risposta possibile)*

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

L8. Ha stipulato una polizza in caso di furto?

1. Sì
2. No

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

L9. Ha mai subito un furto in casa?

1. Sì → dom. H11.1
2. No → dom. H12

Rispondenti Nazionale 100%

Rispondenti Nazionale NTN 100%

Rispondenti Roma 100%

Rispondenti Roma NTN 100%

L9.1 Se sì, quali sono stati i danni economici maggiori? *(una sola risposta possibile)*

- Cose asportate
- Danneggiamenti subiti

Rispondenti Nazionale 25,2%

Rispondenti Nazionale NTN 17,3%

Rispondenti Roma 12,1%

Rispondenti Roma NTN 17,2%