

Documento completo relativo al sondaggio¹

(in ottemperanza all'art. 5 del Regolamento in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa approvato dall'Autorità per le garanzie nelle comunicazioni con delibera n. 256/10/CSP, pubblicata su GU n. 301 del 27/12/2010)

1.TITOLO DEL SONDAGGIO

Ricerca Insurance

2.SOGGETTO CHE HA REALIZZATO IL SONDAGGIO

Excellera Intelligence S.r.l.

3.SOGGETTO COMMITTENTE

INTOO S.r.l.

4.SOGGETTO ACQUIRENTE

INTOO S.r.l.

5.DATA O PERIODO IN CUI È STATO REALIZZATO IL SONDAGGIO²

(pubblicato sul quotidiano/periodico cartaceo e/o elettronico, diffuso sull'emittente radiofonica, televisiva o sul sito web)

23/02/2026 – 02/03/2026

6. MEZZO/MEZZI DI COMUNICAZIONE DI MASSA SUL/SUI QUALE/QUALI È PUBBLICATO O DIFFUSO IL SONDAGGIO²

¹Tutti i campi sono obbligatori

²Fatti salvi i casi di esclusione di cui all'articolo 2 comma 3 del Regolamento.

Sito web di informazione: repubblica.it/economia / insurzine.com / italia-informa.com / milanofinanza.it / assinews.it

Inoltre canali corporate / LinkedIn di INTOO

7. DATA DI PUBBLICAZIONE O DIFFUSIONE

20-21/05/2026

8. TEMI/FENOMENI OGGETTO DEL SONDAGGIO

(economia, società, attualità, costume, marketing, salute, etica, ambiente etc.)

Sentiment associato alla sottoscrizione di un mutuo/finanziamento rilevante anche in relazione alla perdita del reddito o del proprio impiego; conoscenza e interesse verso gli strumenti assicurativi con particolare riferimento a quelli per la perdita del lavoro.

9. POPOLAZIONE DI RIFERIMENTO

Lavoratori di 28-55 anni che hanno attivo un mutuo o un finanziamento rilevante o si dichiarano interessati a sottoscriverlo nei prossimi 24-36 mesi

10. ESTENSIONE TERRITORIALE DEL SONDAGGIO³

Territorio nazionale

11. METODO DI CAMPIONAMENTO

(inclusa l'indicazione se trattasi di campionamento probabilistico o non probabilistico, del panel e l'eventuale ponderazione)

Campione stratificato e casuale, selezionato in base a quote per genere, età e area geografica.

12. RAPPRESENTATIVITÀ DEL CAMPIONE INCLUSA L'INDICAZIONE DEL MARGINE DI ERRORE

Il margine di errore, ad un livello di significatività del 95%, è pari a $\pm 3,46\%$

³ Nel definire l'estensione territoriale del sondaggio è possibile scegliere tra due opzioni, la prima con l'elenco dei comuni oggetto della rilevazione, la seconda con il numero dei comuni suddiviso per area geografica.

13. METODO DI RACCOLTA DELLE INFORMAZIONI

La rilevazione delle informazioni è stata effettuata mediante interviste online assistite da computer (CAWI = Computer Assisted Web Interview)

14. CONSISTENZA NUMERICA DEL CAMPIONE DI INTERVISTATI, NUMERO DEI NON RISPONDENTI E DELLE SOSTITUZIONI EFFETTUATE

Interviste complete	cifra 809	% 56,1
Rifiuti/sostituzioni	cifra 634	% 43,9
Totale contatti	cifra 1.443	% 100

⁵ La suddivisione geografica delle Regioni segue la ripartizione dell' Istat:

- Nord Ovest: Piemonte, Valle d'Aosta, Lombardia, Liguria
- Nord Est: Bolzano-Bozen, Trento, Veneto, Friuli Venezia Giulia, Emilia Romagna
- Centro: Toscana, Umbria, Marche, Lazio
- Sud e Isole: Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia, Sardegna

15. TESTO INTEGRALE DI TUTTE LE DOMANDE⁶

(Testo delle domande e percentuale delle persone che hanno risposto a ciascuna domanda)

Tutte le domande dove non diversamente specificato sono a totale rispondenti.

SCREENING

S1. Lei è... **RISPOSTA SINGOLA**

1. Uomo
2. Donna
3. Non binario

S2. Quanti anni ha? **RISPOSTA NUMERICA**

SCREEN OUT SE < 28 ANNI OR > 55 ANNI

RICODIFICARE NELLE SEGUENTI CLASSI:

1. 28-34 anni
2. 35-44 anni
3. 45-55 anni

S3. In che comune vive? **RISPOSTA SINGOLA**

Dal comune ricostruiamo:

AREA GEOGRAFICA

AMPIEZZA CENTRI

S4. Qual è la sua condizione occupazionale? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Lavora
2. Non lavora **SCREEN OUT**

S7. Al momento ha attivo un mutuo con il quale ha acquistato un immobile? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Sì, ho attivo uno o più mutui
2. No, non ho attivo nessun mutuo

SE S7=COD.1

S8. Quanti anni fa ha sottoscritto il suo mutuo principale? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Quest'anno o lo scorso anno
2. 2-5 anni fa
3. 5-10 anni fa
4. 10-15 anni fa
5. Più di 15 anni fa

SE S7=COD.1

S9. Indicativamente ricorda quanto le manca per terminare di pagare le rate del mutuo principale? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Ho appena iniziato
2. Sono a meno di metà
3. Sono circa a metà
4. Sono a più di metà
5. Sto per terminare

S10. Al momento lei ha attivi finanziamenti o prestiti diversi da un mutuo? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Sì, ho attivo uno o più finanziamenti
2. No, non ho attivo nessun finanziamento

SE S10=1

S11. Pensando ai finanziamenti o prestiti attualmente attivi, per quali tipi di esigenze li ha utilizzati? **RISPOSTA**

1. Acquisti di uso quotidiano o tecnologici di valore contenuto
2. Acquisto di un mezzo di trasporto (auto, moto, scooter)
3. Elettrodomestici o arredi importanti per la casa
4. Lavori o interventi sulla casa (ristrutturazioni, impianti, efficientamento)
5. Spese legate al lavoro o alla formazione professionale
6. Spese familiari o personali rilevanti (salute, studio, eventi importanti)
7. Altro (specificare)

A TUTTI

S12. Pensa che nei prossimi 24-36 mesi anni potrebbe avere necessità di attivare un nuovo mutuo o un finanziamento? **RISPOSTA SINGOLA PER RIGA**

RIGHE

1. Un mutuo
2. Un finanziamento per acquisti di uso quotidiano o tecnologici di valore contenuto
3. Un finanziamento per acquisti di valore elevato (mezzi di trasporto, ristrutturazioni, spese per la salute, formazione, eventi familiari ...)

COLONNE

1. Sicuramente sì
2. Probabilmente sì
3. Sicuramente no

SEZIONE A – PAURE E PREOCCUPAZIONI

DISPLAY Parliamo ora di eventuali paure e preoccupazioni legate alla scelta di sottoscrivere un mutuo o un finanziamento di importo rilevante.

D1. In generale, quando pensa alla sottoscrizione di un mutuo o di un finanziamento di importo rilevante, quanto pensa che questa decisione possa generare preoccupazione o ansia?

RISPOSTA SINGOLA

1. È una decisione che genera molta ansia
2. È una decisione che preoccupa, ma che si può gestire
3. È una decisione che merita attenzioni e riflessioni, ma non preoccupante
4. È una decisione che si può affrontare con tranquillità

D2. Pensando alla sottoscrizione di un mutuo o di un finanziamento di importo rilevante, quali sono oggi le sue principali preoccupazioni? Indichi al massimo le tre principali **RISPOSTA**

MULTIPLA - MAX 3 RISPOSTE

1. Non riuscire a sostenere le rate nel tempo
2. Impegnarsi economicamente per un periodo troppo lungo
3. Che possa perdere il lavoro o subire una diminuzione del reddito
4. Dover rinunciare ad altre spese o progetti importanti
5. Non avere margine in caso di imprevisti
6. Non capire fino in fondo le condizioni del contratto
7. Fare una scelta sbagliata di cui potrei pentirmi
8. Altro (specificare): _____ **APERTA**
9. Nessuna preoccupazione in particolare **RISPOSTA SINGOLA**

D3. In generale, quando questo tipo di ansie e preoccupazioni entrano in gioco nella decisione di sottoscrivere un mutuo o un finanziamento, in che modo pensa che possano influire sul processo decisionale? **RISPOSTA MULTIPLA – RANDOM ITEM**

1. La decisione viene presa in tempi rapidi, senza approfondire tutte le condizioni
2. Si valutano solo poche alternative disponibili
3. Si tende a delegare la decisione ad altri (es. consulente, familiare)
4. La decisione viene rimandata nel tempo
5. Si sceglie la soluzione percepita come più sicura, anche rinunciando a condizioni migliori
6. Altro (specificare): _____ **APERTA**
7. Non influiscono in modo significativo sul processo decisionale **SINGOLA**

D4. Tra le preoccupazioni che ha indicato, quanto pesa per lei la possibilità di perdere il lavoro o di subire una forte riduzione del reddito mentre ha un mutuo o un finanziamento in corso?

RISPOSTA SINGOLA

1. È una delle mie principali preoccupazioni

2. È una preoccupazione importante, ma non la principale
3. È una preoccupazione secondaria/Non è una preoccupazione rilevante

D5. Se dovesse perdere il lavoro, quanto pensa che sarebbe in grado di gestire autonomamente il periodo fino al ritrovamento di una nuova occupazione, continuando a sostenere eventuali impegni finanziari legati a mutui o finanziamenti di importo rilevante?

RISPOSTA SINGOLA

1. Sarei perfettamente in grado di sostenere gli impegni a prescindere
2. Sarei in grado di sostenere gli impegni per un periodo medio-lungo, ma non per sempre
3. Sarei in grado di sostenere gli impegni solo per un periodo breve
4. Sarei in grado di sostenere gli impegni solo per un periodo molto breve/Non sarei in grado

D6. Le è capitato di rinunciare o di rimandare una delle seguenti scelte poiché si sentiva troppo preoccupato dalla possibilità di perdere il lavoro o di subire una forte riduzione del reddito? **RISPOSTA SINGOLA PER RIGA**

RIGA

1. Sottoscrivere un mutuo o un finanziamento
2. Acquistare una casa o cambiare abitazione
3. Affrontare spese importanti (es. auto, ristrutturazioni, beni durevoli)
4. Prendere decisioni familiari rilevanti (es. matrimonio, figli)
5. Investire o avviare un progetto personale/professionale
6. Rinunciare a proposte di lavoro nuove per paura di instabilità

COLONNA

1. Sì, mi è capitato più volte
2. Sì, mi è capitato almeno una volta
3. No, non mi è mai capitato

SEZIONE B – IL PERCORSO DI SCELTA
--

DISPLAY Parliamo ora del percorso di scelta del mutuo o del finanziamento di importo rilevante.

D7. In generale, quanto ritiene complesse le scelte relative a mutui e finanziamenti di importo rilevante? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Molto
2. Abbastanza
3. Poco
4. Per niente

D8. Quando pensa alla scelta di un mutuo o di un finanziamento di importo rilevante, quali sono gli aspetti che ritiene più importanti? Ordini le risposte seguenti a partire dall'aspetto che ritiene più importante a quello che ritiene meno importante. **RANKING - RANDOM ITEM**

1. Importo della rata mensile
2. Tasso di interesse applicato
3. Durata complessiva del finanziamento
4. Stabilità e prevedibilità delle rate nel tempo
5. Flessibilità in caso di difficoltà (es. sospensione o rimodulazione delle rate)
6. Chiarezza e comprensibilità delle condizioni contrattuali
7. Presenza di strumenti assicurativi o di tutela in caso di eventi imprevisti
8. Rapidità e semplicità del processo di approvazione

D10. In generale, quanto ritiene che la presenza di assicurazioni associate a un mutuo o a un finanziamento di importo rilevante possa aiutare a sentirsi più tranquilli e protetti nella scelta?

1. Molto: rendono la scelta decisamente più serena
2. Abbastanza: aiutano, ma non sono determinanti
3. Poco: incidono marginalmente sulla tranquillità
4. Per niente: non influiscono sul mio livello di tranquillità

D11. Lei è a conoscenza del fatto che oltre alle assicurazioni obbligatorie, sono previste anche assicurazioni accessorie, cioè facoltative che quindi si può decidere se attivare oppure no? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Sì, le conosco molto bene
2. Sì, ne ho sentito parlare
3. No, non le conosco

D13. Quanto ritiene che le assicurazioni accessorie, come quelle sopra indicate, possano essere importanti nella scelta di un mutuo o di un finanziamento di importo rilevante?

RISPOSTA SINGOLA

1. Molto importanti
2. Abbastanza importanti
3. Poco importanti
4. Per niente importanti

D14. E in particolare quali le piacerebbe che fossero incluse all'interno di un suo contratto di mutuo o di finanziamento di importo rilevante? **RISPOSTA MULTIPLA – RANDOM ITEM**

D14bis. E quale più di tutte? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Assicurazione sulla vita
2. Assicurazione per l'invalidità permanente
3. Assicurazione per l'invalidità temporanea (malattia/infortuni)
4. Polizza di protezione del reddito (offre un supporto economico in caso di riduzione significativa del reddito)

5. Assicurazione per eventi critici (malattie gravi come tumori o altre patologie previste dal contratto)
6. Assicurazione per la perdita del lavoro (supporto all'occupabilità)
7. Coperture multirischio all'immobile (calamità naturali, danni a terzi, ecc...)
8. Altro (specificare): _____ **RISPOSTA APERTA**
9. Non vorrei nessuna copertura facoltativa **RISPOSTA SINGOLA**

SEZIONE C – IL MUTUO/FINANZIAMENTO SOTTOSCRITTO

Base rispondenti: n=554

D18. Ricorda se insieme al suo contratto di mutuo/finanziamento di importo rilevante sono attive anche delle assicurazioni accessorie? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Sì, sono presenti delle assicurazioni accessorie
2. No, non sono presenti delle assicurazioni accessorie
3. Non ricordo

SE HANNO ASSICURAZIONI ACCESSORIE (D18=1)

D19. Potrebbe indicare quali coperture accessorie sono attive insieme al suo contratto di mutuo/finanziamento di importo rilevante? **RISPOSTA SINGOLA PER RIGA – RANDOM ITEM RIGA**

1. Assicurazione sulla vita
2. Assicurazione per l'invalidità permanente
3. Assicurazione per l'invalidità temporanea (malattia/infortuni)
4. Polizza di protezione del reddito (offre un supporto economico in caso di riduzione significativa del reddito)
5. Assicurazione per eventi critici (malattie gravi come tumori o altre patologie previste dal contratto)
6. Assicurazione per la perdita del lavoro e supporto all'occupabilità
7. Coperture multirischio all'immobile (calamità naturali, danni a terzi, ecc...)

COLONNA

1. Sì, è presente
2. No, non è presente

SEZIONE D – ASSICURAZIONE SULLA PERDITA DEL LAVORO

DISPLAY Parliamo ora nello specifico dell'assicurazione sulla perdita del lavoro che può essere affiancata alla sottoscrizione di un finanziamento o mutuo.

A TUTTI

D21. Quanto pensa che la presenza di un'assicurazione per la perdita del lavoro, inclusa nel contratto di mutuo, la aiuterebbe a sentirsi più tranquillo e protetto? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Molto

2. Abbastanza
3. Poco
4. Per niente

D25. Ricorda di aver sentito parlare di un servizio come quello appena descritto? **RISPOSTA SINGOLA**

1. Sì, lo conosco bene
2. Sì, ne avevo già sentito parlare
3. No, non lo conoscevo

D26. Le chiediamo ora di dire quanto è d'accordo con le seguenti affermazioni: **RISPOSTA SINGOLA PER RIGA – RANDOM ITEM**

La polizza sulla perdita del lavoro e i servizi di supporto all'occupabilità associati ad un mutuo o finanziamento di importo rilevante:

RIGA

1. sono fondamentali per avere un aiuto concreto in caso di perdita del lavoro
2. garantiscono un supporto concreto perché si attiva automaticamente in caso di perdita del lavoro
3. incidono in modo rilevante sulla serenità al momento della scelta
4. mi fanno sentire di avere una protezione realmente completa
5. non contribuiscono a migliorare la qualità complessiva del contratto di mutuo

COLONNA

1. Completamente d'accordo
2. Abbastanza d'accordo
3. Poco d'accordo
4. Per niente d'accordo

D28. Quanto ritiene che ciascuno dei seguenti servizi di supporto professionale possa essere utile nell'ambito di una polizza come questa?

RIGA

1. Career coaching (percorsi di supporto al raggiungimento del proprio obiettivo professionale)
2. Outplacement/Transizione di carriera (percorsi di supporto nella ricerca di una nuova attività lavorativa)
3. Orientamento professionale (percorsi di supporto al primo inserimento nel mondo del lavoro)

COLONNA

1. Molto utile
2. Abbastanza utile
3. Poco utile
4. Non utile

D29. Considerando tutto quello che è stato detto fino ad ora, secondo lei, quale tipo di polizza è più importante in relazione ad un mutuo o finanziamento?

1. Una polizza che aiuta a pagare le rate del mutuo in caso di difficoltà temporanea
2. Una polizza che aiuta a ritrovare lavoro in caso di perdita dell'occupazione

D30. Sempre tenendo conto di tutto quello che è stato detto fino ad ora, la presenza di una polizza sulla perdita del lavoro con servizi di supporto all'occupabilità associata ad un mutuo o finanziamento di importo elevato, la rende più propenso alla sottoscrizione? **RISPOSTA**

SINGOLA

1. Certamente sì
2. Probabilmente sì
3. Probabilmente no
4. Certamente no

ALLEGATO A – COMUNI DI RILEVAZIONE

Opzione a). Elenco dei Comuni⁴ Inserire, nella casella di testo, l'elenco dei comuni in formato tabella.

Abano Terme
Abbateggio
Acerra
Acireale
Acquapendente
Acquaviva delle Fonti
Acqui Terme
Afragola
Agra
Alcamo
Alessandria
Alghero
Alpignano
Altavilla Monferrato
Altopiano della Vigolana
Ancona
Andorno Micca
Andria
Angri
Arce
Arcisate
Arezzo
Ascoli Piceno
Assisi
Asti
Avezzano
Bagnolo Cremasco
Barbarano Mossano

Barberino Tavarnelle
Barghe
Bari
Baricella
Barletta
Barzanò
Battipaglia
Bellizzi
Belluno
Bergamo
Bernareggio
Biassono
Bibiana
Biella
Bisceglie
Bitonto
Bitritto
Bologna
Bondeno
Borghi
Borgosatollo
Borgosesia
Borso del Grappa
Boscoreale
Bracigliano
Brescia
Bresso
Bricherasio
Brignano Gera d'Adda
Bruino
Burago di Molgora
Bussolengo
Cadoneghe
Cagliari
Caltagirone
Calvanico
Camaione
Cambi Bisenzio
Campagna Lupia
Campi Bisenzio
Campli
Campobello di Mazara
Camponogara
Camporosso
Camposampiero
Canneto Pavese
Canosa di Puglia
Cantagallo
Cantù
Capannori
Carmagnola
Carpi
Casalecchio di Reno

Casaletto di Sopra
Casalpusterlengo
Casamassima
Casapulla
Casatenovo
Casavatore
Caserta
Casier
Cassano Magnago
Cassolnovo
Castano Primo
Castel Maggiore
Castelfranco Emilia
Castelfranco Veneto
Castellammare di Stabia
Castelnuovo di Garfagnana
Castenaso
Castiglion Fiorentino
Castiglione Torinese
Catania
Catanzaro
Cavaion Veronese
Cavriglia
Cefalù
Cerea
Cernusco sul Naviglio
Cerreto d'Esi
Cesena
Cesenatico
Chiampo
Chiari
Chignolo Po
Chioggia
Ciampino
Cinisello Balsamo
Cisternino
Cittadella
Civate
Civitanova Marche
Civitella in Val di Chiana
Cogorno
Colceresa
Colleferro
Cologne
Cologno Monzese
Comano Terme
Como
Conegliano
Conversano
Copparo
Corbetta
Cordenons
Corigliano-Rossano

Cormano
Corridonia
Cosenza
Costa di Rovigo
Costa Volpino
Costigliole Saluzzo
Creazzo
Crespina Lorenzana
Crotone
Cumiana
Cuneo
Cusano Milanino
Dairago
Demonte
Desio
Dolo
Due Carrare
Eboli
Empoli
Ercolano
Fabbrico
Faenza
Falconara Marittima
Fano
Fara San Martino
Fermo
Ferrara
Fidenza
Firenze
Flero
Foligno
Fontanafredda
Fontanellato
Forlì
Forlimpopoli
Formello
Formia
Fornovo San Giovanni
Francavilla Fontana
Frascati
Gaiarine
Gambettola
Garbagnate Milanese
Garlenda
Genova
Gerenzano
Ghedi
Giffoni Valle Piana
Giugliano in Campania
Gorgonzola
Gragnano Trebbiense
Grassobbio
Gravina in Puglia

Grosseto
Gualdo Tadino
Guardamiglio
Guidonia Montecelio
Gussago
Iglesias
Imola
Impruneta
La Loggia
La Spezia
Lanciano
Lastra a Signa
Latiano
Latina
Lazise
Lecce
Lecco
Lissone
Livo
Livorno
Locatello
Lodi
Lonate Ceppino
Lonate Pozzolo
Loreto
Lugo
Luras
Lurate Caccivio
Lusciano
Macerata
Macomer
Magenta
Magnago
Malo
Manerbio
Mantova
Marano di Napoli
Marcianise
Mariano Comense
Martignacco
Martinengo
Mascalucia
Massafra
Matera
Mazzarino
Medicina
Melzo
Mentana
Messina
Mestrino
Milano
Mira
Mirano

Missaglia
Modena
Molfetta
Molinella
Moncalieri
Monopoli
Monselice
Montaldo Scarampi
Monte Porzio
Monte San Vito
Montebelluna
Montecchio Emilia
Montecchio Maggiore
Montechiarugolo
Monteprandone
Monterenzio
Monteroni d'Arbia
Monterotondo
Montesilvano
Monteviale
Montichiari
Monza
Mori
Mornico al Serio
Morsano al Tagliamento
Mozzate
Mugnano di Napoli
Mussolente
Napoli
Nereto
Nervesa della Battaglia
Noale
Nonantola
Novara
Novi Ligure
Occhieppo Inferiore
Oderzo
Olgiate Olona
Olginate
Oristano
Osio Sopra
Ossago Lodigiano
Paderno Dugnano
Padova
Palermo
Parma
Partanna
Paternò
Patti
Paulllo
Paullo
Perugia
Pescantina

Pescara
Pesche
Pettenasco
Piacenza
Piacenza d'Adige
Pianezza
Piano di Sorrento
Piasco
Pignataro Maggiore
Pioltello
Piossasco
Piove di Sacco
Pisa
Pisticci
Pistoia
Poggio Moiano
Poggio Renatico
Poirino
Polignano a Mare
Pomigliano d'Arco
Pontassieve
Ponte di Piave
Ponte San Nicolò
Pontecorvo
Pontoglio
Portacomaro
Portici
Porto Empedocle
Portogruaro
Potenza
Potenza Picena
Pozzuoli
Prato
Pravidomini
Preganziol
Pulsano
Putignano
Quarrata
Quartu Sant'Elena
Quartucciu
Ranica
Ravarino
Ravenna
Recanati
Reggio nell'Emilia
Rende
Rho
Riccione
Ricengo
Rieti
Rimini
Rivarolo Canavese
Robecco sul Naviglio

Rodengo Saiano
Roma
Romano di Lombardia
Rosignano Marittimo
Rovello Porro
Rovigo
Rubano
Rudiano
Russi
Ruvo di Puglia
Salerno
Saliceto
Salsomaggiore Terme
San Casciano in Val di Pesa
San Colombano al Lambro
San Donato Milanese
San Gavino Monreale
San Giuliano Milanese
San Lazzaro di Savena
San Mauro Pascoli
San Pietro al Tanagro
San Sperate
San Stino di Livenza
San Valentino Torio
San Vito al Tagliamento
Santa Marinella
Santa Teresa di Riva
Sant'Agata li Battiati
Sant'Anastasia
Santo Stefano di Cadore
Sapri
Sassuolo
Savignano sul Rubicone
Savona
Scafati
Scandicci
Scarnafigi
Schio
Selvazzano Dentro
Seravezza
Serramazzoni
Sestu
Seveso
Siena
Siracusa
Sirignano
Soragna
Sorbolo Mezzani
Spilamberto
Spino d'Adda
Spoltore
Staranzano
Stra

Suelli
Sumirago
Surbo
Sutri
Sutrio
Taranto
Tarzo
Teggiano
Telgate
Tempio Pausania
Teramo
Terlizzi
Ternate
Terni
Thiene
Torino
Torno
Torre del Greco
Torreano
Tortona
Trani
Trapani
Trasacco
Trebaseleghe
Tremestieri Etneo
Trentola Ducenta
Treviolo
Treviso
Tricesimo
Trieste
Triuggio
Trofarello
Turi
Uboldo
Udine
Uggiano la Chiesa
Usini
Vaccarizzo Albanese
Val della Torre
Vanzago
Varano Borghi
Varese
Veggiano
Venezia
Verbania
Vercelli
Verdellino
Verona
Viano
Viareggio
Vicenza
Vigarano Mainarda
Vigliano Biellese



Vignone
Vigonza
Villabate
Villapiana
Villaricca
Voghera
Volvera
Zenson di Piave

Excellera Intelligence srl
Socio unico Excellera Advisory Group S.p.A.
Viale Vittorio Emanuele II, 23
24121 Bergamo (BG)
Part. IVA: 03960280166
Alberto Cristofolini